

Commitment
in motion

Cargo | Energy | Contract

VISTA prevé invertir U\$S 900 millones en Vaca Muerta

Página 8

50 años de
compromiso
con la región

50 ANOS | TB Cargo

Energía & Negocios Internacional

Año XXVII N° 332- Fundado en 1995 - Marzo de 2024 - Petróleo, Gas & Electricidad

www.energiaynegocios.com.ar - Precio \$ 1000

Informe

Los subsidios
reales cayeron
en febrero

Página 6

La demanda de
electricidad registró
una baja de 3,7 %

Página 16

Tres empresas
ofertaron para
el tramo 1 del GN

Página 10

Milei mantiene sus inflexibles objetivos pero modifica la estrategia



Página 2

YPF encara una racionalización de sus campos maduros convencionales

Página 7

La energía se está reinventando,
Total evoluciona a TotalEnergies.



ECONOMÍA&POLÍTICA

Milei aplica una nueva estrategia sin modificar sus objetivos

El discurso de apertura de sesiones del Congreso Nacional 2024 por parte de Javier Milei cumplió con el mandato constitucional de rendir cuentas del estado de la Nación y recomendar medidas pertinentes. Sin embargo, a 90 días de su asunción, el presidente enfrenta desafíos económicos significativos, incluyendo alta inflación, aumento de precios y reducción de subsidios, a pesar de que llevó a una rápida reducción del déficit fiscal, generando preocupaciones sobre su sostenibilidad. A pesar de enfrentar una derrota parlamentaria y críticas por su estrategia política, Milei mantuvo un tono duro y contradictorio, repitiendo consignas electorales mientras implementaba políticas opuestas a las prometidas. Su discurso estuvo marcado por críticas al Legislativo y a los gobernadores - precedidos de amenazas de "fundirlos"-, pero incluyó promesas de alivio fiscal condicionadas a la firma de un nuevo pacto. La relación tensa con los gobernadores y el desafío de alcanzar un superávit primario en un contexto de devaluación y vencimientos de deuda complejizan aún más el panorama económico y político.



El presidente Javier Milei abrió las sesiones del Congreso Nacional 2024, cumpliendo el mandato de la Constitución Nacional, que en su artículo 99 establece que el presidente "hace anualmente la apertura de las sesiones del Congreso, reunidas al efecto ambas Cámaras, dando cuenta en esta ocasión del estado de la Nación, de las reformas prometidas por la Constitución, y recomendando a su consideración las medidas que juzgue necesarias y convenientes".

En estos escasos 90 días, la motosierra profundizó la inflación, la más alta en décadas y devaluó la

moneda 120%. Se produjo una brutal suba de precios de todos los bienes y servicios, se quitaron subsidios, se redujeron los ingresos de jubilados, pensionados y discapacitados en términos reales, y a los enfermos terminales se les recortó la entrega de medicamentos.

También se redujeron los nimios gastos de café y leche en los ministerios, y se despidieron a cientos de trabajadores. Todo esto contribuyó a una vertiginosa reducción del déficit fiscal, única promesa electoral cumplida hasta el momento, aunque los expertos consultados creen que el camino ele-

gido carece de sustentabilidad.

Contienda legislativa

La derrota parlamentaria sufrida por el presidente tras el envío del proyecto de ley que lleva el fatuo título de "Bases y principios para la libertad de los argentinos" dejó al desnudo serios errores en el planeamiento estratégico de Javier Milei y también mostró la poca capacidad legislativa de la "troupe" mileísta. El error no forzado desató la furia de Milei, quien sin sutilezas mandó a recortar los fondos coparticipables de las provincias, hecho que escaló

una reyerta con los gobernadores a niveles nunca vistos en la vida democrática moderna.

Recientemente, en un reportaje al británico Financial Times, Milei había declarado que no necesitaba al Congreso para "salvar la economía" del país y que podría hacerlo mediante decretos del Poder Ejecutivo y resoluciones administrativas, pero el "nido de ratas" lo arrastró sin escalas a la realpolitik que ordena por fuerza la vida política. En el discurso de apertura de sesiones, Milei utilizó un tono más mesurado en su discurso, pero con un contenido tan duro como con-

tradictorio.

Discurso

Desbordaron las cifras incomprobables: de referirse a los últimos cien años de fracaso, pasó a mencionar sólo los últimos 20. Repitió parte del abanico de consignas electorales a pesar de haber hecho lo contrario a lo prometido: pretende aún aumentar el piso de ganancias, aumentó retenciones a las exportaciones primarias y las retenciones a las exportaciones de manufacturas.

Desde su asunción y desde la campaña, no ha hecho una sola mención

Energix

Para más información
ingresá a
www.energix.com.ar

a la industria, o al aparato productivo. Lo más cercano que estuvo fueron las diatribas contra el sindicalismo. Repitió que el Estado es “una organización criminal diseñada para que en cada trámite haya una coima”. Despotricó contra el Legislativo y los gobernadores, habló del futuro para “construir lo nuevo” aunque advirtió que “si lo que buscan es el conflicto, conflicto tendrán”. Amenazó a los gobernadores de provincia con “fundirlos” y tras el revés legislativo y judicial por la inmovilización de los fondos coparticipables de la provincia de Chubut, retomó la misma estrategia pero con otro tono: prometió alivio fiscal a los gobiernos de provincia si firman un nuevo paquete de leyes que nombró “Pacto de Mayo” y le otorgó el status de “contrato social”, pomposo nombre para un acuerdo que tiene contenidos que son propios de la Constitución Nacional.

Los puntos referidos en el nonato pacto son la inviolabilidad de la propiedad privada, el equilibrio fiscal, reducción del gasto público al 25% del PIB, una reforma tributaria que reduzca la presión impositiva, rediscusión de la coparticipación federal, el compromiso de las provincias de avanzar en la explotación de los recursos naturales, una reforma laboral y previsional que vuelva a implantar la jubilación privada, una reforma política estructural (de contenido desconocido) y la apertura de comercio internacional para que la Argentina vuelva a ser un protagonista del mercado global. La mayoría de los puntos ya están contenidos en la Constitución y otros son de carácter más retórico que político.



Milei introdujo una nueva y desmedida propuesta: penalizaría la emisión monetaria a la que consideraría “delito de lesa humanidad de manera tal que sea imprescriptible”

Vigencia

La única medida de gobierno relevante que aún está vigente es el DNU 70/23, un decreto que deroga y modifica un centenar de leyes. En este sentido, todo indica que sufrirá la misma suerte que el proyecto “bases”: la Vicepresidenta Victoria Villarruel viene realizando el porroteo y las cifras muestran un panorama negativo para el mileísmo.

Es por eso que el Pacto de Mayo, podría tratarse en realidad de poner sobre la mesa nuevas opciones de discusión que dilaten la derogación parlamentaria del DNU 70/23 y eventualmente, conjuren la sanción de un paquete de leyes fiscales elaborado por la oposición.

La derogación del DNU 70/23, dejaría sin efecto la eliminación del Fondo de Incentivo Docente (FONID), el Fondo Compensador del Transporte y el Fondo de Fortalecimiento Fiscal (FOFOFI). El FONID integra los salarios

docentes, el FOFOFI los policiales y refuerza programas como el Sistema Alimentario Escolar o el Plan Mesa, que se sumarían a la eliminación del plan Potenciar Trabajo y la reducción a la mitad de las asignaciones familiares a los trabajadores en relación de dependencia.

Impuestos

Los partidarios de Milei, incluyendo a sus más incondicionales, hasta ahora demostraron poca habilidad política, los aliados han sido denostados, mientras que los ex aliados ya empezaron a intercambiar ideas para imponer un consenso fiscal y -eventualmente- doblegar a la Casa Rosada.

Las medidas que se evalúan son la coparticipación del impuesto PAIS y al Cheque, pero también los subsidios al transporte y a los servicios de energía, las contribuciones a la educación, la revisión de fondos fiduciarios y el régimen de exenciones impositivas. Circulan borradores del bloque Hacemos Coalición Federal, Ricardo López Murphy (calificado por el presidente de “traidor” y “basura”) coordinados por Miguel Ángel Pichetto -un autén-

tico “pontífice” legislativo-, en el que se referencian los gobernadores Rogelio Frigerio (Entre Ríos), Ignacio Torres (Chubut) y Martín Llaryora (Córdoba) y el dialoguista santafesino Maximiliano Pullaro (UCR) junto con algunos partidos provinciales.

En el medio la paralización de la obra pública preocupa a los gobernadores porque impacta de lleno en los niveles de ocupación de las provincias. Los despidos y cierres de empresas tendrán fuerte impacto en la política de “pago chico”.

Por ahora falta encontrar el discurso que justifique la alianza con el bloque de Diputados de Unión por la Patria para garantizar los dos tercios en ambas Cámaras, lo necesario para rechazar un eventual veto presidencial.

Argentinos, a las cosas

Cabe recordar que tras la escalada entre federales y unitarios, el juez con competencia en la cuestión, Hugo Ricardo Sastre de Rawson, dispuso en un fallo el cese la retención de la coparticipación ordenada por la Casa Rosada y exhortó a las partes que se sienten a negociar la

refinanciación de la deuda que la provincia mantiene con la Nación. Desde el Ejecutivo mandaron a girar los fondos a Chubut, lo que produjo una feroz discusión interna: “se apuraron, debieron esperar al fallo de la Corte” dijeron desde el entorno gubernamental.

Con el fallo en la mano, los gobernadores en tono conciliador, le pidieron a Javier Milei dar vuelta la página y convocar a una mesa de diálogo para discutir una agenda productiva para la región. El mensaje fue enviado desde el Senado de la Nación con el objetivo de acercar las partes para el beneficio del país.

Un dato de color: según el INDEC en la región pampeana, se generan 3 de cada 4 dólares del total de exportaciones nacionales. Mientras que el 12,4% del total, corresponde a la Patagonia, apoyada en el sector petrolero y petroquímico y la Provincia de Buenos Aires aporta casi el 40% de las exportaciones. Le siguen Santa Fe (19%), Córdoba (12%), Neuquén (4,3%) y Chubut (3,9%). Formosa (0,03%), La Rioja (0,2%) y Corrientes (0,3%).

Lo que sorprende en la estrategia de los Milei es la cantidad de frentes abiertos, lo que pone en duda su capacidad como estratega político, teniendo en cuenta el bajo nivel general del funcionamiento, de los asesores que lo rodean y de los desafíos que se presentan.

Petroleros

Ni el traspie gubernamental en el Congreso, ni la puja con los gobernadores afectaron demasiado al sector hidrocarburífero: la producción petrolera viene creciendo sosteni-

Energía&Negocios

Editor Responsable: María del Rosario Martínez: editor@energiaynegocios.com.ar

Publicidad: publicidad@energiaynegocios.com.ar - Editado en Bs. As. - Argentina.

Sarmiento 1889 piso 2 Capital Federal - Tel: + 54 11 4371- 6019 / 6107

whatsapp +54 9 115746697 Miembro de ADEPA.

Las notas firmadas no necesariamente reflejan la opinión del editor.

Prohibida su reproducción total o parcial (Ley 11.723) © E&N.

www.energiaynegocios.com.ar



MARTELLI ABOGADOS

Sarmiento 1230, piso 9, C1041AAZ - Buenos Aires, Argentina

Tel +54 11 4132 4132

info@martelliabogados.com www.martelliabogados.com

damente desde 2019, un potente 30% desde fines de 2019. Claro que el sector espera aún algunas medidas que otorguen un poco de tranquilidad a los inversores como el proyecto de ley denominado "Régimen de promoción del gas natural licuado", enviado al Parlamento por el gobierno de Alberto Fernández.

Los productores aún reclaman el alineamiento de los precios internos con los internacionales, pero existen ciertas limitaciones para lograr ese objetivo: en primer lugar, porque las actuales condiciones del país podrían no resistir ese alineamiento: una nueva devaluación o la disparada del precio del barril podría tener un muy fuerte impacto inflacionario y consecuencias políticas imprevisibles. Ciertamente existe un retraso en el precio del surtidor de por lo menos un 15%.

Además, la liberalización de los precios y del comercio de los combustibles líquidos, podría también afectar la posición de los refinadores locales, hay una gran abundancia de refinerías con capacidad ociosa y deep pockets que pondrían en jaque al mercado local, a pesar de las barreras físicas para la importación.

Al atraso en el precio, resta sumar el valor al impuesto sobre los combustibles líquidos y al dióxido de carbono según Índice de Precios al Consumidor de todo el 2023.

Otro valor con atraso es el del biocombustibles, bioetanol y biodiésel que componen en un 12% las naftas y el gasoil. Al

respecto trascendió que el secretario de Energía, Eduardo Rodríguez Chirillo, mantiene una ronda de conversaciones con los grandes productores integrados, para definir el contenido de un futuro DNU que establecería un nuevo régimen para los biocombustibles.

La negociación la lleva adelante el flamante subsecretario de Hidrocarburos, Luis de Ridder, ex gerente de Tecpetrol y uno de sus funcionarios de mayor confianza. De Ridder ya se reunió con ejecutivos y empresarios cercanos al Gobierno para revisar el texto del DNU que debería firmar el presidente Milei. La iniciativa cedería a Eduardo Eurnekián una parte importante de la producción de biodiésel en la Argentina a través de Unitec Bio, empresa de biocombustibles del holding Corporación América. Por su parte De Ridder tiene estrecha relación con Hilarión del Olmo, CEO de Explora, empresa integrada de biodiésel en Santa Fe.

Tarifas

El objetivo central de la Secretaría de Energía es el ajuste de las tarifas de luz y gas eliminando los subsidios. Hasta ahora, el ajuste mediante el shock tiene antecedentes en la política del ex presidente Mauricio Macri, con resultados que cabe recordar: en 2019 debieron congelarse las tarifas e implantar nuevamente un corralito.

A pesar de la experiencia pasada, todo indica que el esquema de co-



rrección tarifaria requiere de gradualismo, la gestión de Mauricio Macri intentó aplicar una actualización tarifaria en seis cuotas, pero el fracaso fue estrepitoso y como consecuencia pagó el más alto costo político.

¿El gobierno de Javier Milei podrá hacerlo en solo tres tramos? Nada indica que los usuarios puedan afrontar la medida sin una reacción de la representación política.

Dicho sea de paso: la dirigencia libertaria exhibe una baja calidad en la gestión, carecen de formación técnica y de conocimientos sobre el manejo de la administración de la cosa pública. La segmentación tarifaria sigue siendo un enigma a resolver, para cualquier gobierno.

El sector de mayores ingresos (N1) el de más fácil verificación, sufrió un fuerte aumento de casi 400 % lo que paga por

las tarifas de algunos servicios públicos, mientras que el 65% de la población sigue recibiendo importantes subsidios, todo indica que la segmentación es un verdadero intrínquilis.

Se insiste con buscar medios de identificación por nivel de ingresos y se aplicaría la quita de subsidios a quienes hayan comprado dólares o viajado al exterior, que abonen medicina prepaga o sean dueños de un auto de menos de cinco años de antigüedad. Independientemente de la necesidad de lograr una reducción sustancial del esquema de subsidios, aún pervive inmanente el fallo CEPIS. Dicho fallo marcó un punto de inflexión en la regulación de tarifas de servicios públicos. En este dictamen, se declaró la inconstitucionalidad de los aumentos tarifarios de gas implementados en 2016, argumentando la falta de consultas públicas y el incumplimiento del principio de tarifas justas y razonables.

Este fallo sentó un precedente importante en la protección de los derechos de los consumidores y subrayó la necesidad de garantizar el acceso equitativo a servicios esenciales, enfatizando la obligación del Estado de proteger los derechos de los ciudadanos en el acceso a servicios básicos.

Además, resaltó la responsabilidad gubernamental de garantizar tarifas que sean justas y razonables, promoviendo así un equilibrio entre los intereses económicos y los derechos fundamenta-



VICTORIO PODESTA
COMBUSTIBLES - GAS NATURAL - LUBRICANTES

(011) 4700-0171 www.vpodesta.com comercial@vpodesta.com

les de la población, por lo que habrá que estar atentos, porque los ajustes tarifarios podrían terminar judicializados.

Verde que te quiero verde

A pesar de haber voceado en contra del comunismo chino, el gobierno de Javier Milei le pidió al gobierno de ese país y por carta, que por favor renueve la política de intercambio de monedas a través del swap: la necesidad tiene cara de hereje, dicen. En paralelo el ministro Luis Caputo y el ex ministro Domingo Cavallo mantienen un debate público para definir si hay devaluación o no, previo a la liquidación de la cosecha.

“Traigan dólares” habría sido la orden del ministro Caputo a su equipo y que pidió a sus secretarios que se ocupen exclusivamente de buscar divisas. La presión devaluatoria y una supuesta apertura del cepo traba la liquidación de exportaciones y pone en riesgo la dolarización y el programa, habría dicho.

El objetivo fiscal es el propuesto en la VII revisión del acuerdo firmado en junio de 2018 con el FMI, que fija un superávit primario (antes del pago de los servicios de la deuda externa) del 2% del PBI para 2024 (es en pesos, pero equivale a unos 9.500 millones de dólares), cuando en el año 2023 se operó con un déficit primario base caja del 2,9% del PIB. Para llegar a ello deberían incrementar los ingresos con res-

La refundación

El “Pacto de Mayo” fue anunciado por Javier Milei como un eventual hito refundacional de la Argentina y para su celebración, ofreció a los gobernadores flexibilizar los envíos de fondos. Javier Milei cuenta en el Parlamento con tan sólo el 37 diputados de 257 y 8 senadores de 72. A pesar de haber obtenido el 54% de los votos y no parece estar aprovechando la ventaja que da la “legitimidad de origen”.

El anclaje para sumar aliados con los que tiene pocos puntos en común, encuentra un pintoresco estilo comunicacional que no parece ser funcional a sus objetivos. Continúa con la idea de “refundación” impulsando medidas ya existentes en la Constitución Nacional, como “la explotación de los recursos naturales” pero con ciertas omisiones como las

obligaciones ambientales y de sustentabilidad, también previstas en la mal llamada “Carta Magna”.

Apuntó a las provincias que tienen limitaciones ambientales -o prohibición de explotar- porque apunta a convertir a la Argentina en un exportador, pero nada dijo de la industrialización aguas abajo de la producción primaria. Recientemente el secretario de Estado de los Estados Unidos, destacó que la Argentina “tiene lo que el mundo necesita” y dijo que su país quiere “ser socio de la Argentina mientras ayuda a alimentar al mundo”.

Convertir a la Argentina en un país exportador exclusivamente de productos primarios no parece coincidir con el espíritu de la sociedad argentina ni de la totalidad de sus representantes políticos.

rardo Martínez, quien le expresó su preocupación por la situación económica y social. Tras la visita a la central obrera, sorprendieron las declaraciones de la número dos del FMI: “Dados los costos de estabilización a corto plazo, es esencial sostener esfuerzos para apoyar a los segmentos vulnerables de la población y preservar el valor real de la asistencia social y las pensiones, así como garantizar que la carga del ajuste no recaiga desproporcionadamente sobre familias trabajadoras. Proceder de forma pragmática para asegurar apoyo social y político también es fundamental para garantizar la durabilidad y eficacia de las reformas”, dijo.

pecto al año 2023 en esa magnitud y, a la vez, reducir el gasto público en 2% del PIB. Como contrapartida, ante la devaluación del peso -todo indica que va a ser una constante en el gobierno de Milei- se va a incrementar el pago de los servicios de la deuda (se tiene que recaudar más pesos por cada dólar que se paga de deuda), a lo que se suma que, desde el segundo semestre de 2024, comienza a vencer el capital adeudado con los ‘bonistas’ (tenedores de títulos de deuda externa argentinos), del acuerdo realizado el 31 de agosto de 2020 por el entonces ministro Martín Guzmán. Por ende, el ajuste fiscal sobre los gastos en pesos debe ser mayor aún, en una economía que el FMI en forma conservadora estima que se cae en 2,8% del PIB (es

en pesos, pero equivale a 13.500 millones de dólares).

FMI

La subdirectora gerente del Fondo Monetario Internacional (FMI), Gita Gopinath, estuvo de gira por la Argentina. Dicen que la calcutense podría ocupar el lugar de Kristalina Georgieva. De paso en Buenos Aires, se reunió a solas con Javier Milei, al que conoció en Davos y que había reiterado su apoyo a las medidas de ajuste.

En aquella oportunidad la delegación argentina con Caputo a la cabeza, firmó un Staff Level Agreement con la delegación del FMI, preparatoria para el inicio de las discusiones técnicas sobre la renegociación del acuerdo por la deuda, que vence en sep-

tiembre, y cuyo replanteo podría incluir, nuevos desembolsos.

El nuevo programa aún se desconoce, pero los antecedentes son los modelos Stand By, aplicados en 2018, que consistieron en desembolsos y devoluciones en el corto plazo destinados a minimizar las consecuencias de los desequilibrios en la balanza de pagos; y el Extended Fund Facility (EFF), que se utilizó desde 2022 para financiar los vencimientos del SBA con plazos más largos (el repago termina en 2032), pero con la exigencia de una serie de reformas estructurales como correlato.

La CGT con Gita

Gita Gopinath también se reunió con el secretario de Relaciones Internacionales de la CGT, Ge-

Dolarización

Gopinath puso reparos a la dolarización que impulsa Milei, al evaluar y analizar el programa económico argentino y si bien reconoció el “coraje y convicción” de Milei le recomendó proteger a los más pobres. El mensaje contiene en el subtexto una seria advertencia sobre la propuesta, mileísta de “barajar y dar de nuevo”, mensaje contenido en el “reseteo del capitalismo”: Gita dijo que podría romperse el “contrato social” si se tira mucho de la pioleta. Mientras tanto, para solucionar los problemas de la economía argentina, como el déficit fiscal, frenar el proceso inflacionario y alcanzar un crecimiento sustentable, se plantean medidas contradictorias sin medir sus consecuencias.



GPNK
Provincias de Neuquén, Río Negro, La Pampa y Buenos Aires

f @ in
sacde.com.ar

sacde

Reporte de tarifas y subsidios

Los subsidios reales cayeron en febrero

De acuerdo con el Reporte de Tarifas y Subsidios que elabora mensualmente el Observatorio de Tarifas y Subsidios IIEP (UBA-Conicet) en febrero de 2024 los principales subsidios económicos a los sectores Agua, Energía y Transporte tuvieron una reducción nominal acumulada del 25,3% a.a. respecto de igual período del año anterior y por lo tanto su variación real muestra una reducción del 79,8% a.a. en el período.

Hasta los primeros veinte días de febrero se acumula una ejecución del 5,8% respecto del crédito vigente para los rubros seleccionados (Gráfico 1)

El primer bimestre del año los principales subsidios económicos presentan devengamientos nulos. Las transferencias con destino a AYSA, CAMMESA, el Fondo Fiduciario para el consumo de GLP, para el Plan Gas.Ar, Aerolíneas Argentinas y Ferrocarriles Argentinos S.E. no registran pagos en el bimestre según los datos de Presupuesto Abierto.

Las transferencias devengadas de Energía Argentina S.A. (ENARSA) acumuladas en el primer bimestre se redujeron 5,6% a.a. nominal (-76,3% a.a. real).

Por otra parte, el sector Transporte explicó el 66% de las transferencias en el primer bimestre del año y creció 61,6% a.a. nominales (-54,9% a.a. en términos reales).

Dentro del mismo, la partida más relevante es el Fondo Fiduciario del Sistema de Infraestructura del Transporte (FFSIT) que tiene como finalidad el financiamiento de la cobertura de los subsidios al transporte automotor de pasajeros y crece 115,5% a.a. en términos nominales (-41% real).

En este sentido, exceptuando a Aerolíneas Argentinas los subsidios al transporte (ferrocarriles y automotor) crecen 62% a.a. nominal y se reducen 55% a.a. real

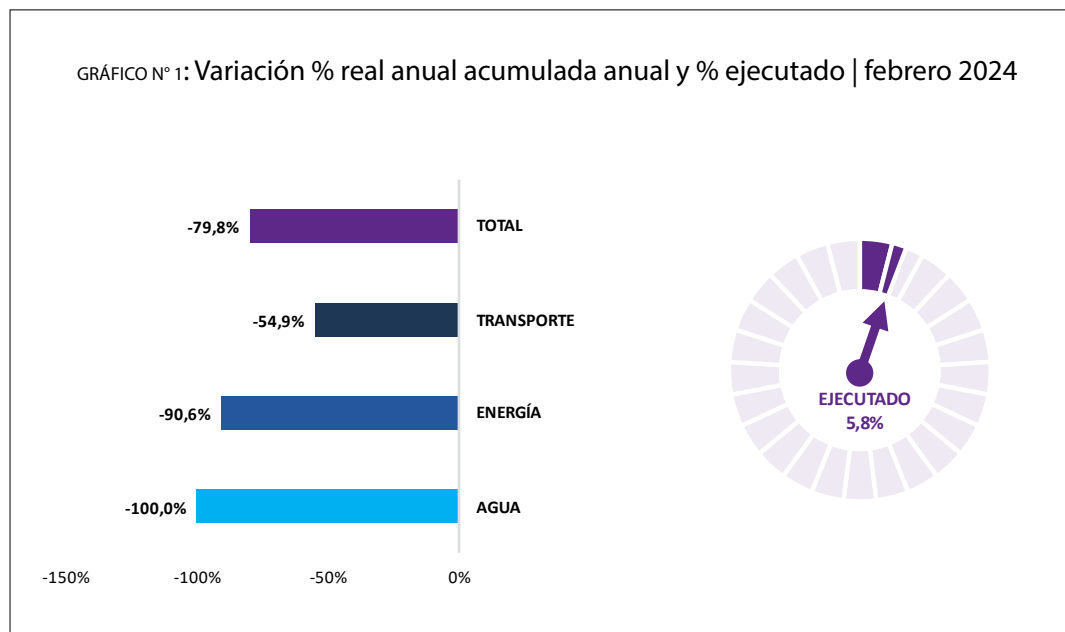


TABLA 1: SUBSIDIOS EN RUBROS SELECCIONADOS EN MILLONES DE \$

	Acumulado a febrero 2024	Acumulado a febrero 2023	Var. % a.a nominal	Var. % a.a real
AGUA	0	2.522	-100,0%	-100,0%
AYSA	0	2.522	-100,0%	-100,0%
ENERGÍA	84.000	225.161	-62,7%	-90,6%
CAMMESA	0	134.188	-100,0%	-100,0%
ENARSA	84.000	89.000	-5,6%	-76,3%
FONDO FID. PARA EL CONSUMO DE GLP Y GAS POR REDES	0	0	*	*
PLAN GAS.AR	0	1.973	-100,0%	-79,8%
TRANSPORTE	160.326	99.236	61,6%	-54,9%
AEROLÍNEAS ARGENTINAS	0	0	*	*
FONDO FID. DEL SISTEMA DE INFRAESTRUCTURA DEL TRANSPORTE	112.139	52.040	115,5%	-41,0%
ADM. DE INFRAESTRUCTURAS FERROVIARIAS S.E. (ADIF S.E.)	846	5.106	-83,4%	-95,9%
DESARROLLO DE CAPITAL HUMANO FERROVIARIO S.A.	1.121	1.050	6,7%	*
FERROCARRILLES ARGENTINOS S.E	0	0	*	*
OPERADOR FERROVIARIO S.E.	46.221	41.040	12,6%	276,5%
TOTAL	244.326	326.919	-25,3%	-79,8%

+ 62% a.a nominal y - 55% a.a real

El primer bimestre del año los principales subsidios económicos presentan devengamientos nulos. Las transferencias con destino a AYSA, CAMMESA, el Fondo Fiduciario para el consumo de GLP, para el Plan Gas.Ar, Aerolíneas Argentinas y Ferrocarriles Argentinos S.E. no registran pagos en el bimestre según los datos de Presupuesto Abierto.

Las transferencias devengadas de Energía Argentina S.A. (ENARSA) acumuladas en el primer

bimestre se redujeron 5,6% a.a. nominal (-76,3% a.a. real).

Por otra parte, el sector Transporte explicó el 66% de las transferencias en el primer bimestre del año y creció 61,6% a.a. nominales (-54,9% a.a. en términos reales). Dentro del mismo, la partida más relevante es el Fondo Fiduciario del Sistema de Infraestructura del Transporte (FFSIT) que tiene como finalidad el financiamiento de la cobertura de los subsidios al transporte auto-

motor de pasajeros y crece 115,5% a.a. en términos nominales (-41% real). En este sentido, exceptuando a Aerolíneas Argentinas los subsidios al transporte (ferrocarriles y automotor) crecen 62% a.a. nominal y se reducen 55% a.a. real.

Por otra parte, a moneda de febrero de 2024 los subsidios devengados acumulan \$0,26 billones en 2024 y \$ 9,8 billones en los últimos doce meses corridos que implica una caída real del 22% respecto a igual período anterior (acu-

Datos destacados

Entre enero y febrero de 2024 la factura eléctrica promedio para un comercio pequeño en AMBA aumenta 311%, y para una industria pequeña 286%.

Los N1, N2 y N3 del AMBA tendrán aumentos del 164%, 119% y 108% en sus facturas respectivamente.

Transporte:
- Crece el registro de la SUBE pero aún hay un 45% de tarjetas no registradas para obtener subsidios.
- Córdoba es la provincia que más recursos obtiene del fondo compensador pero no se aplican transferencias por tarifa social.

Acumulado a febrero, los subsidios reales cayeron 78,9% a.a. explicados por devengamientos nulos para la mayoría de los rubros

mulados entre marzo de 2022 y febrero de 2023) y del 39% respecto del pico observado en junio de 2022. Al analizar los datos de doce meses acumulados es relevante el hecho de que los subsidios destinados a CAMMESA en el mes de julio de 2022 fueron \$0 a diferencia de los meses de enero. Al cierre de este informe (21/02/24) CAMMESA, principal destino de los subsidios energéticos, presenta aún devengamiento nulo.

YPF encara una racionalización de sus campos maduros convencionales

El Directorio de la energética YPF aprobó avanzar con un programa de "racionalización y optimización" de la inversión de la empresa en los denominados "campos maduros", lo cual implica realizar una evaluación de recuperabilidad del valor contable de dichos activos, que arrojaría como resultado un deterioro del valor contable del ejercicio 2023, estimado en U\$S 1.800 millones, informó la Compañía.

El plan de racionalización busca optimizar el portafolio del upstream convencional, permitiendo a la empresa continuar desarrollando las áreas convencionales y no convencionales (por caso Vaca Muerta) que aportarán mayor rentabilidad a la compañía y sus accionistas por dólar invertido, mediante una mejor asignación de sus recursos técnicos y económicos, se explicó.

Los campos maduros que conforman el grupo

de activos comprendidos constan de un total de 55 áreas.

Se denomina "yacimientos maduros" a aquellos que ya pasaron su pico "óptimo de producción".

Se trata de campos ubicados principalmente en las provincias de Chubut, Santa Cruz y Mendoza, varios descubiertos y explotados por la otrora Yacimientos Petrolíferos Fiscales, luego por la privatizada YPF S.A. (década del 90), y luego por la YPF S.A. (mixta).

"Las buenas prácticas de la industria petrolera establecen que, para las compañías de escala como YPF, no resulta eficiente ni rentable producir petróleo en este tipo de yacimientos, los cuales en general son explotados por operadores más pequeños que puedan dar continuidad a la actividad", describió el comunicado.

En este proceso, YPF colaborará de forma acti-



va con el desarrollo local y garantizará los puestos de trabajo durante la transición, entendiendo que este proceso dinamiza la industria en su conjunto, ya que nuevas pymes locales podrán dar trabajo y desarrollo a cada región explotando áreas que de otra manera no podrían hacerlo, indicó la petrolera de mayoría accionaria estatal ahora presidida por Horacio Marin.

Con esta puntualización la conducción de YPF procura acotar las alarmas que se encendieron entre

governadores y gremios petroleros cuando se les explicó cuál sería el plan de la empresa en sus provincias.

El directivo, con 30 años de trayectoria en la empresa Tecpetrol, asumió la conducción de YPF por designación del gobierno nacional, oportunidad en la cual se impulsaba una gestión con vistas a mejorar su puesta en valor, y luego privatizar la mayoría accionaria estatizada en 2012.

De hecho, YPF estaba en el listado de empresas

que la Administración Milei pretende privatizar, según constancias en el proyecto de Ley Omnibus que el Congreso no aprobó.

En las últimas semanas se dejó trascender que el objetivo privatizador para el 51 % de YPF (el 49 % restante esta en manos privadas) no se llevaría a cabo.

En este contexto, ahora se indicó que "la compañía optimizará su inversión, pudiendo concentrarse en aquellas áreas convencionales y no convencionales que generen mayor valor para la compañía y sus accionistas y sean más acordes a su escala". Finalmente, se informó que "para llevar adelante este proceso se debe realizar una evaluación de recuperabilidad del valor contable de estos activos convencionales, evidenciando un indicador de deterioro del valor al 31 de diciembre del 2023 estimado en 1.800 millones de dólares".

CONFEDERACIÓN DE ENTIDADES DEL COMERCIO DE HIDROCARBUROS Y AFINES DE LA REPUBLICA ARGENTINA



ENTIDADES ADHERIDAS

A.M.E.N.A.
Asociación Mendocina de Expendedores de Nafta y Afines de Mendoza.

C.A.P.E.G.A. Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Garages y Afines de Tucumán.

C.E.C. NEUQUEN Y RIO NEGRO.
Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro

C.E.C.A. SAN JUAN. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan.

C.E.C.A. SAN LUIS Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de San Luis

C.E.C.A.CH. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines del Chaco.

C.E.C.A.E.R Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos.

C.E.C.L.A. LA PAMPA Cámara de Expendedores de Combustibles, Lubricantes y Afines de La Pampa

C.E.C. JUJUY
Cámara Expendedores de Combustibles de Jujuy

C.E.P.A.S.E.
Cámara de Expendedores de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero

C.E.S.A.N.E. Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste

C.E.S.COR
Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes

C.E.S.E.C.A. Cámara de Estaciones de Servicio Expendedores de Combustibles y Afines de Salta.

F.A.E.N.I. Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior - Santa Fe

F.E.C.A.C. Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba -

F.E.C.R.A. Federación de Expendedores de Combustibles de la República Argentina

VISTA proyecta invertir este año U\$S 900 millones en Vaca Muerta

Vista, el segundo operador de petróleo no convencional de la Argentina, informó resultados -EBITDA ajustado de 288 millones de dólares en el cuarto trimestre de 2023-, y ratificó que en 2024 planea invertir 900 millones de dólares para conectar 46 pozos nuevos en Vaca Muerta e impulsar su producción total a 70.000 barriles equivalentes de petróleo por día.

En términos de lifting cost, Vista pronostica llegar en 2024 a 4.5 dólares por boe. El EBITDA ajustado (beneficio bruto, antes de impuestos y amortizaciones) se prevé que aumente para fin de año 1.100 millones de dólares, ratificando lo anunciado en septiembre 2023 durante su investor day.

Miguel Galuccio, presidente y CEO, encabezó la presentación de resultados del cuarto trimestre de 2023 junto al equipo direc-



tivo de la empresa, oportunidad en la cual sostuvo que "Estamos bien encaminados para duplicar nuestra producción a 100 mil barriles equivalentes de petróleo por día para 2026.

Nuestros objetivos para 2024 son el primer pa-

so en esta dirección, con un crecimiento de la producción del 35 % y un crecimiento del EBITDA ajustado del 23 por ciento.

Durante el cuarto trimestre de 2023 Vista enfocó su campaña de perforación y completación en el bloque Bajada del

Palo Oeste. Esto condujo a una producción total de 56.4 mil barriles equivalentes de petróleo por día, un crecimiento de 14 % comparado contra el trimestre anterior.

El lifting cost de la compañía (costo directo de producción) mantiene

su tendencia a la baja y se ubicó en 4.3 dólares por barril equivalente de petróleo durante el trimestre, informó la compañía.

El EBITDA ajustado fue de 288 millones de dólares, un 43 % más que en el año anterior.

Los ingresos se redujeron 3 % respecto del 4T de 2023, mientras que el ingreso neto ajustado fue de 240 millones de dólares, un 40 % de incremento año contra año. El flujo de caja operativo se ubicó en los 107 millones de dólares, un crecimiento de 86 % con respecto al mismo periodo del año pasado.

Resultados anuales 2023

Uno de los principales hitos del año para Vista fue la transferencia de sus activos convencionales, lo que le permitió convertirse en una compañía íntegramente enfocada en el desarrollo de Vaca Muerta.

Vista incrementó 27 % sus reservas probadas de petróleo y gas, totalizando 318.5 millones de barriles de petróleo equivalente al 31 de diciembre de 2023, reflejaron un aumento interanual del 27 %. El inventario de pozos de la compañía aumentó 28 % año contra año, alcanzando los 1.150 pozos.

La producción total fue de 51.1 mil barriles de petróleo equivalente por día, un 5 % mayor año contra año. El lifting cost fue de 5.1 dólares por boe, lo que representó una disminución del 33 por ciento.

El EBITDA Ajustado fue de 871 millones de dólares, un incremento del 14 % respecto del 2022. La acción de Vista aumentó más de 115 % entre el 31 de diciembre de 2022 y febrero de 2024.

La compañía continúa mostrando progresos en sus métricas de sustentabilidad, en particular con respecto a su plan para descarbonizar sus operaciones y reducir su huella ambiental.

Esto llevó a que las emisiones de efecto invernadero de la compañía se redujeran 13 % año contra año, se indicó.

De Ridder oficializado nuevo subsecretario de Hidrocarburos

El gobierno oficializó la designación de Luis Francisco de Ridder como Subsecretario de Hidrocarburos de la Nación, cartera que forma parte de la estructura de la Secretaría de Energía, dependiente del Ministerio de Economía.

A través del Decreto 174/2024, publicado el jueves 22/2 en el Boletín Oficial, se oficializó el nombramiento del ingeniero electromecánico De Ridder como subsecretario de manera retroactiva al 12 de diciembre último, cuando inició su gestión.

De Ridder es egresado de la UBA y cuenta con un historial de 30 años en Tecpetrol. Su trayectoria en la empresa comenzó en 1991, desempeñándose como responsable de Logística y Administración de venta de petróleo,

y culminando como gerente en agosto de 2020. Dentro de las responsabilidades de la subsecretaría, bajo la dirección del Secretario Eduardo Rodríguez Chirillo, se incluye la asistencia en el diseño, ejecución, seguimiento y control de la política nacional de hidrocarburos y otros combustibles, en todas sus fases, desde la exploración hasta la distribución.

Además, se le encomienda la implementación de programas y de normativas relacionadas con las especificaciones de combustibles y biocombustibles, así como la refinación y comercialización de petróleo crudo y sus derivados, llevando a cabo la caracterización técnica necesaria.

Asimismo, se le asigna la tarea de registrar y supervisar a las empresas elaboradoras y comerciali-



zadoras de combustibles líquidos, y de administrar los sistemas de información relacionados con las actividades de refinación y comercialización de hidrocarburos.

La plataforma Fénix fue instalada con éxito frente a la costa argentina

Wintershall Dea y sus socios TotalEnergies (operador) y Pan American Energy han completado con éxito la instalación de la plataforma Fénix, a unos 60 kilómetros de la costa de Tierra del Fuego, en aguas de 70 metros de profundidad.

El proyecto sigue avanzando favorablemente para obtener el primer gas a finales de 2024. Fénix contribuirá con importantes volúmenes de gas natural durante más de 15 años al suministro energético de Argentina

“La exitosa instalación de la plataforma de producción marca otro hito relevante para el desarrollo del yacimiento Fénix, lo que mantiene al proyecto encaminado hacia la primera obtención de gas prevista para el cuarto trimestre de 2024”, afirmó Manfred Boeckmann, Managing Director de Wintershall Dea Argentina. “Fénix representa un pilar sustancial para la ascendente producción nacional de gas y ayudará a la Argentina a satisfacer la creciente demanda y a compensar las importaciones, aportando volúmenes significativos de gas natural durante más de 15 años al suministro energético a largo plazo del país”, añadió Boeckmann.



Dada la envergadura del proyecto, la logística y la instalación de la plataforma de 4.800 toneladas se llevaron a cabo en dos fases: primero la instalación del jacket con cuatro pilotes durante enero, seguida por el exitoso levantamiento y colocación de la cubierta superior de 1.500 toneladas.

A partir del 8 de enero, la cubierta se transportó desde el astillero Rosetti Marino en Italia hasta Tierra del Fuego en el plazo de un mes a bordo del buque de transporte pesado HTV Interocean II. Cuatro buques participaron en la instalación de ambas partes de la plataforma, dirigidos por el buque de ele-

vación pesada Aegir de Heerema. Todos los trabajos se completaron de forma segura y sin incidentes.

La cubierta de la plataforma Fénix cubre un área de superficie de 2.500 metros cuadrados y consta de cinco niveles: el helipuerto, la cubierta superior, la cubierta principal con los cabezales de pozo y la sala de instrumentos, y la cubierta inferior. La plataforma está diseñada para ser operada desde tierra sin la necesidad de una tripulación permanente. “Con la instalación de la plataforma hemos completado la parte de instalaciones de superficie del proyecto de desarrollo Fénix dentro del

cronograma previsto”, subrayó Mariano Cancelo, Vicepresidente de Producción y Desarrollo de Wintershall Dea Argentina.

“Nuestro enfoque pasará ahora al siguiente paso, que es la perforación de tres pozos de producción”, afirmó Cancelo.

La perforación de los pozos se realizará con una plataforma de perforación jack-up que se ubicará temporalmente junto a la plataforma Fénix. La primera producción de gas está prevista para noviembre de 2024. Fénix forma parte de la concesión de producción de gas CMA-1, la más austral del mundo, en la que Wintershall Dea y TotalEnergies (operador)

Fenix en cifras

4 años de estudios, construcción, instalación, y perforación
700 MUSD de inversión

Sustitución de importaciones de entre 10 y 15 Barcos de GNL durante los meses de invierno.

Más de 3.000 personas involucradas en el proyecto

Uno de los proyectos con menor huella de carbono por m3 de gas (< 10 kgCO2e/boe)

70 metros de profundidad de agua en el sector de instalación

60km de la costa
Nov- 2024: puesta de producción estimada

poseen cada una una participación del 37,5%, mientras que Pan American Energy tiene el 25% restante.

Wintershall Dea

Tenemos más de 120 años como operador y socio de proyectos, a lo largo de toda la cadena de valor agregado de exploración y producción (E&P).

La empresa, con raíces en Alemania y con sede en Kassel y Hamburgo, explora y produce gas y petróleo a escala mundial en 11 países, de manera eficiente y responsable. Con actividades en Europa, América Latina y la región MENA (Oriente Medio y norte de África), Wintershall Dea dispone de una cartera mundial de upstream, y, junto a su participación en el sector de transporte de gas natural, también se encuentra presente en el rubro midstream. Desarrollamos proyectos de gestión del carbono y de hidrógeno bajo en carbono para contribuir a los objetivos climáticos y asegurar el suministro energético.

BTU, Techint-Sacde, y Pumpco ofertaron por el Tramo 1 de la reversión del Gasoducto Norte

Energía Argentina realizó la apertura de sobres con las ofertas técnicas y de antecedentes para los tramos pendientes de la Reversión del Gasoducto Norte, obra complementaria del Gasoducto Presidente Néstor Kirchner que permitirá llevar el gas de Vaca Muerta a las provincias del noroeste del país.

Las firmas BTU S.A. ; TECHINT-SACDE (UTE), y la estadounidense PUMPCO INC. realizaron sus respectivas ofertas durante el acto realizado en la sede de ENARSA, en el cual estuvieron presentes Juan Carlos Doncel Jones, presidente de Energía Argentina, Rigoberto Mejía Aravena, vicepresidente y Ximena Valle, directora de Legales, además de representantes de las empresas participantes.

Se trata del Tramo 1 del proyecto que, en rigor, ahora fue vuelto a licitar por ENARSA dado que en una primera instancia (últi-



mo trimestre del 2023) las ofertas formuladas fueron desestimadas ya que excedieron lo presupuestado por el gobierno.

Las obras en este tramo comprenden el tendido de 22 kilómetros del Gasoducto de Integra-

ción Federal, de 36 pulgadas de diámetro, desde Tío Pujio hasta La Carlota, en Córdoba. También el tendido de 62 kilómetros de un loop -tendido paralelo- al Gasoducto Norte, en la misma provincia, que permite ampliar la ca-

pacidad de transporte. En las próximas semanas se sabrá si estas propuestas han calificado técnicamente y entonces se avanzará en la apertura de los sobres 2 que contienen las ofertas económicas.

El proyecto se completa

con la reversión de 4 plantas compresoras (dos en Córdoba, una en Santiago del Estero y otra en Salta) que se licitan en forma separada, y está previsto que el 11 de marzo se realice la recepción y apertura de los sobres 1, indicó ENARSA. La Reversión del Gasoducto Norte demandará una inversión de 710 millones de dólares, de los cuales 540 millones de dólares serán aportados por un crédito del Banco de Desarrollo para América Latina y el Caribe -CAF-.

La conclusión de estas obras permitirán transportar el gas producido en Vaca Muerta a la región Noroeste del país y abastecer a industrias instaladas en Córdoba, Tucumán, La Rioja, Catamarca, Santiago del Estero, Salta y Jujuy. También permitirá el abastecimiento de gas a hogares y el desarrollo a escala de nuevas actividades industriales, especialmente la minería del litio.

MEGSA-CAMMESA: oferta de 21.950.000 m³/día para marzo

En el Mercado Electrónico del Gas se realizaron dos subastas, solicitadas por CAMMESA, para la provisión de gas natural durante el mes de marzo, con destino a usinas generadoras.

El volumen total ofertado fue de 21.950.000 metros cúbicos día.

En la tradicional subasta mensual para el abastecimiento interrumpible de gas natural en la que podían participar Productores y Comercializadores en general, se registraron 14 ofertas por un total de 4.150.000 m³/día y los precios promedio ponderados fueron de U\$S 2,12 el Millón de BTU puesto en el PIST, y de U\$S 2,30 el MBTU puesto en Provincia de Buenos Aires.

De estas ofertas 5 fueron de productores de Neuquén (por 1.750.000 m³/día) , 4 del NorOeste (1.100.000 m³/día) , 3 de Chubut (700.000 m³/d) , 1 de Santa Cruz (300.000) y 1 de Tierra del Fuego (300.000). Los precios en GBA oscilaron entre U\$S 1,93 y

U\$S 2,41 el MBTU. Por otra parte, el MEGSA realizó un concurso de precios para el abastecimiento interrumpible de gas natural para el mismo mes en el que se recibían ofertas exclusivamente de aquellos Productores que habiendo sido adjudicatarios del Plan Gas.Ar cuenten con volúmenes adicionales.

Cada Productor sólo podía ofertar en las mismas cuencas en que fuera adjudicado en el PG, sin exceder el precio obtenido en el PG para cada cuenca para el período de verano.

En esta subasta se registraron 13 ofertas por un volumen diario de 17.800.000 m³ y un PPP de U\$S 2,81 el MBTU. De tales ofertas 8 fueron de productores en Neuquén (7,8 millones de m³/día) , 3 de Tierra del Fuego (6.5 millones de m³/día), 1 de Santa Cruz (1,5 MMm³/día) y 1 de Chubut (2.0 MMm³/día). Los precios oscilaron entre U\$S 2,50 y U\$S 2,99 el MBTU.



MetroGAS avanza con su programa “Instalaciones Solidarias”

Facilitar el acceso al servicio de gas natural a organizaciones de la sociedad civil realizando o mejorando instalaciones internas de gas es el objetivo que se marcó MetroGAS en su programa “Instalaciones Solidarias”, que suma ya a 28 organizaciones beneficiadas en 6 años, y por el cual recibió una distinción.

El trabajo llevado adelante por parte de MetroGAS implica un análisis de cada proyecto técnico, la contratación y seguimiento de la obra civil, el acompañamiento de los aspectos comerciales y administrativos, y el alta de servicio.

Estas obras, siempre tienen una especial atención en la revisión y control de todos los artefactos o incluso de la reposición total de los que tienen en funcionamiento y sensibilizando sobre la importancia de su mantención regular como medida preventiva de accidentes por monóxido de carbono.

“Este programa nos llena de orgullo, porque sabemos de la transformación que tiene el trabajo diario que realizan a partir de contar con gas natural”, explica Alejandro Di Lazzaro, director de Comunicación y Asuntos Corporativos de MetroGAS, y agrega: Las organizaciones atendidas presentan una diversidad de alcance social, desde la inclusión, el empleo y la educación hasta la contención de niños, adolescentes, jóvenes y adultos mayores.

La iniciativa Instalaciones Solidarias se implementa desde hace seis años y benefició a más de 5.100 familias.

Durante 2023 se realizaron 8 instalaciones internas completas, compra de cocinas, termotanques, calefactores, instalación de agua caliente y mejora de cocinas y hornos en “Centro Cultural Manitos Garabato”, “Comedor Sagrada Familia”, “Rincón de

Amistad”, “Solidaria Club de la Virgen”, “Comedor del Niño San Agustín”, Parroquia Santa Clara de Asís”, “Casa de la Mujer” y “Comedor Maternal San Agustín”.

“Hace un tiempo, la idea de cocinar con gas era algo impensado para nosotros. Sin embargo, este cambio nos transformó por completo. Ahora, contamos con una cocina que nos permite brindar desayunos, almuerzos y meriendas. Además, hemos incorporado el uso de agua caliente, algo que antes era desconocido para ellos”, detalla Miguel Mumbath, responsable del Centro Cultural Manitos Garabatos, al que asisten 230 chicos todos los días.

Asimismo, Mumbath asegura que el contar con gas natural les permitió variar el tipo de alimentación, optando por una más saludable, minimizando los hidratos de carbono y adoptando métodos de cocción más saludables, como la transición de frituras a horneados.

La postulación está abierta para todas las organizaciones de Ciudad de Buenos Aires y los 11 partidos del área de concesión de MetroGAS y la selección se realiza siguiendo criterios ajustados disponibles en: <https://instalaciones-solidarias.metrogas.com.ar> sus empleados, que eligen vivir en un mundo mejor.

Tomás Córdoba, Director General de la compañía, agradeció la distinción y ratificó el esfuerzo por alcanzar los más altos estándares en materia ambiental: Este reconocimiento demuestra nuestro compromiso con el cuidado del medio ambiente. En MetroGAS procuramos prevenir y minimizar los impactos de nuestra operación y buscamos la mejora continua de la gestión ambiental.

Valoramos cuando las políticas públicas tienen

un impacto positivo en las empresas privadas para que caminen hacia la excelencia”, señaló.

Para MetroGAS es muy importante formar parte de esta red de organizaciones que trabajan en conjunto para fortalecer el sistema de reciclado, el consumo responsable, y la implementación

de buenas prácticas ambientales.

Este logro impulsa a seguir apostando por iniciativas que cuiden el ambiente para construir una cultura basada en la concientización, se indicó.

A la fecha, son 3 las organizaciones beneficiarias que se encuentran con obras activas y 1 en

proceso de aprobación. Estas son: Asociación Civil y Recreativo de Primera Infancia “El Grillito”, en Almirante Brown; Asociación Civil Camino y Vida, en Lomas de Zamora, Comedor Luz de Alejandrina, en Florencio Varela y Luna de Chocolate, también en el partido de Almirante Brown.



Energía que impulsa a la industria

Producimos petróleo, gas, combustibles y lubricantes para la industria y el cliente final. Generamos energía eléctrica a través de fuentes renovables y tradicionales.

DESDE HACE 25 AÑOS INVERTIMOS, TRABAJAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y LA REGIÓN.

PAN-ENERGY.COM

Pan American
ENERGY

Energía responsable

La refinación de petróleo registró avances en el período consignado

Tras retroceder 1.3% en 2023, la industria cayó 6.3% en enero en la comparación interanual

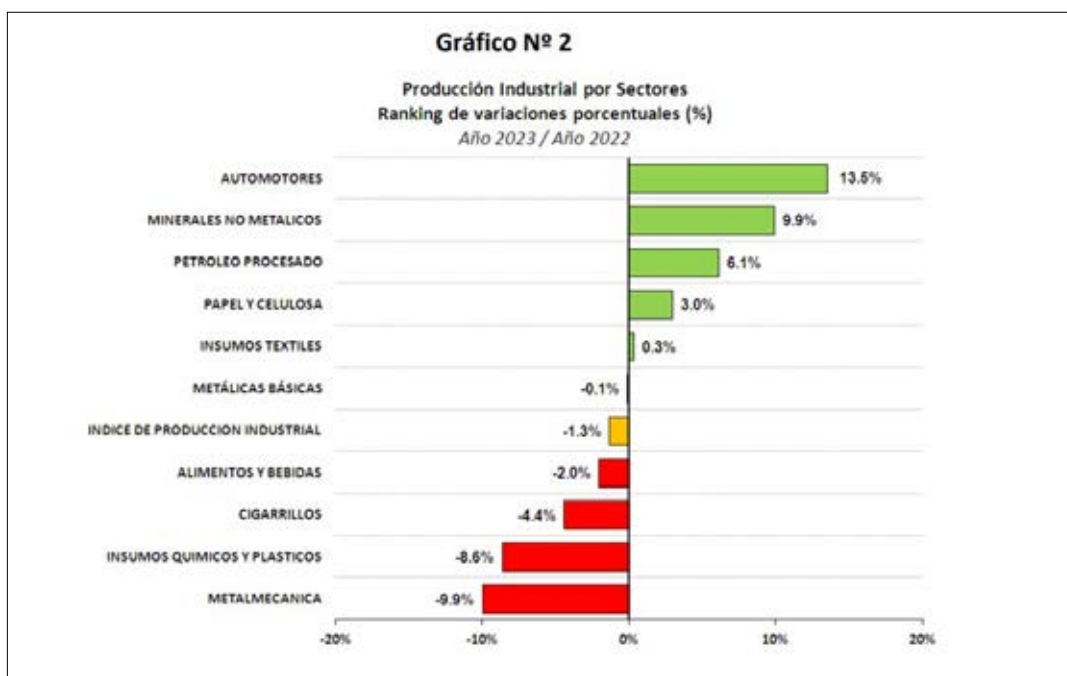
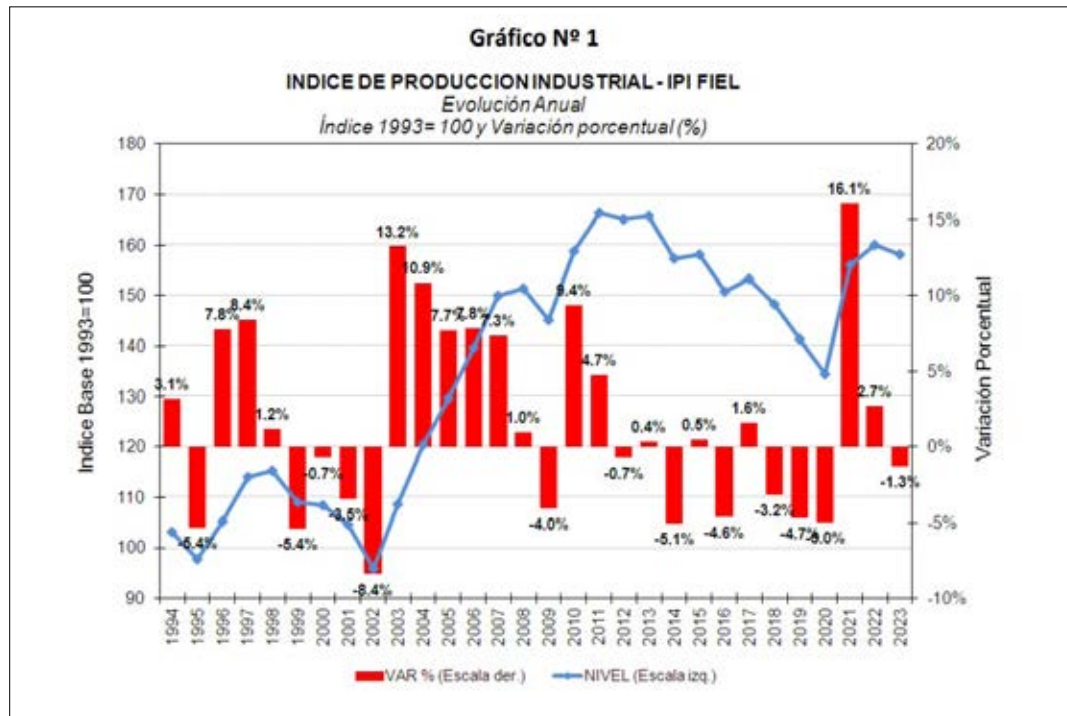
El Índice de Producción Industrial (IPI) de FIEL registró en 2023 un retroceso de 1.3% respecto al año anterior, interrumpiendo dos años de mejora en el rebote pos pandemia. De este modo, la producción industrial de 2023 resultó un 5.0% inferior a la de 2011 cuando se tuvo el mayor registro de actividad más de una década atrás.

Según el informe de FIEL, los datos de diciembre mostraron una caída interanual de 5.6% en la comparación con el mismo mes del año pasado, con avances en la producción de papel y celulosa y la refinación de petróleo, que se combinaron con caídas en los despachos de cigarrillos, en las industrias metálicas básicas arrastradas por la contracción de la siderurgia, en la metalmecánica con freno difundido que alcanzó a algunas plantas autopartista, en la producción de alimentos y bebidas y en la de químicos y plásticos.

Asimismo, en el mes destacó un ligero retroceso en las ramas que lideraron la actividad industrial a lo largo del año -la automotriz y la de los minerales no metálicos.

Con lo anterior, en el cuarto trimestre de 2023 la industria acumuló un retroceso interanual de 2.0%, encadenando tres trimestres de contracción de la producción.

En términos desestacionalizados, la actividad industrial del cuarto trimestre cayó 3.2% en la comparación con el tercero, enca-



denado dos trimestres de recorte de la producción.

A lo largo del año, diversos factores gravitaron sobre el desempeño industrial comenzando por el efecto de la sequía sobre la cosecha de granos gruesos. La falta de soja impactó a la industria aceitera, al tiempo que la sequía incentivó la salida de ani-

males de los campos elevando la faena vacuna y marcando un deterioro de la lechería.

También se tuvieron efectos asociados a paradas de planta por ampliación de capacidad como en el caso de la refinación de petróleo o en la de químicos y plásticos.

La menor disponibilidad

de divisas ciñó el acceso al mercado único y libre de cambios sobre el cual se aplicaron trabas para ralentizar las importaciones, al tiempo que la implementación del impuesto PAIS encareció el costo de insumos importados.

La puesta en práctica del mecanismo de garantías de crédito con Brasil para dar fluidez a las importaciones no alcanzó a ser implementado, mientras que el uso de yuanes del swap de monedas con China no resultó de acceso generalizado.

Con el objetivo de sostener la actividad, una gama amplia y diversa de empresas elevó por encima del normal desarrollo

de los negocios su endeudamiento comercial con el exterior y casas matrices, lo que a su tiempo llevaría al recorte de la actividad productiva al demorarse el despacho de insumos debido a imposibilidad de acceder a las divisas para la cancelación de las deudas.

Con todo lo anterior, en 2023, de las diez ramas industriales que reporta el IPI de FIEL, cuatro acumularon una mejora en la comparación interanual, dos igualaron el nivel de producción de 2022 y las restantes mostraron una contracción. (Véase Gráfico No 2).

En lo que respecta a la producción industrial por tipo de bien, en 2023 los de consumo registraron el mayor retroceso mientras que la de bienes de capital en el segundo semestre recortó el crecimiento acumulado siguiendo el mal desempeño en la producción de maquinaria agrícola y la pérdida de ritmo en la producción de utilitarios. (Véase Gráfico No 3).

La industria en enero 2024

En enero de 2024, de acuerdo a información preliminar, la producción industrial registró una contracción interanual del 6.3%, con caídas generalizadas de actividad que alcanzaron a los sectores de alimentos y bebidas, textiles, químicos y plásticos, minerales no metálicos, industria metalmecánica e industria automotriz.

En cuanto al ranking de crecimiento sectorial del mes, la producción de papel y celulosa se elevó 1.9% seguida de la refinación de petróleo que aumentó 1.1%, en ambos casos en la comparación con enero del año pasado.

Por su parte, los despachos de cigarrillos igualaron el nivel de enero de 2023. Las restantes ramas de ac-



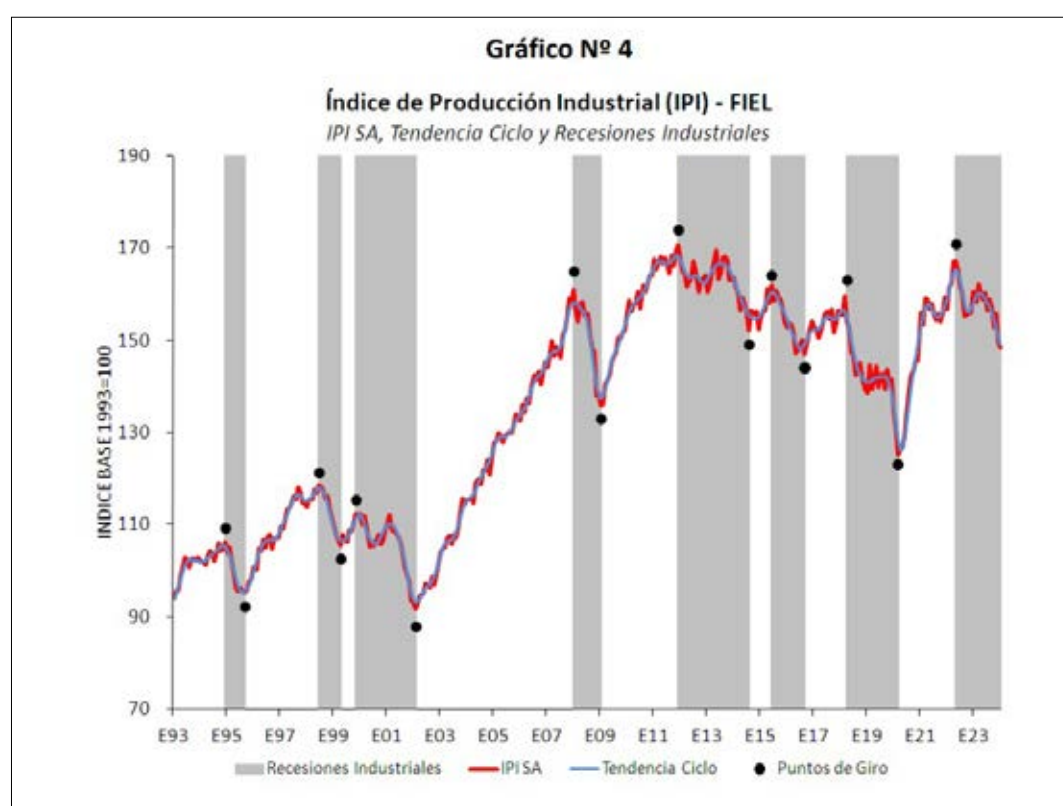
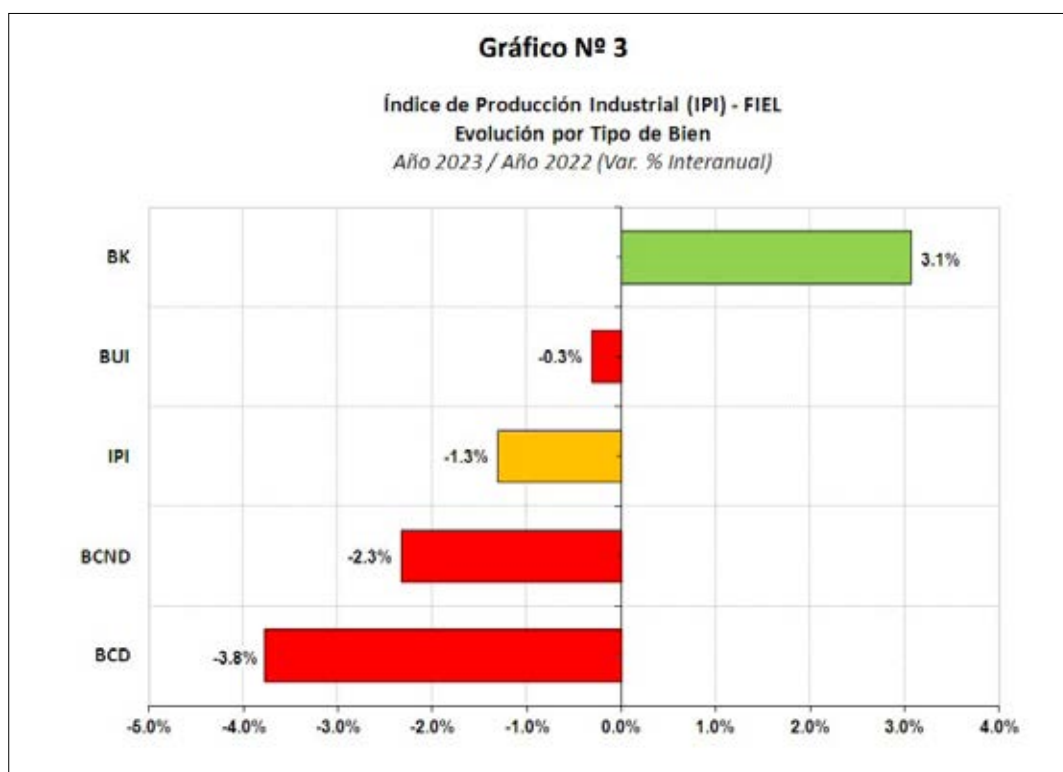
tividad industrial registraron retrocesos, comenzando con la producción de insumos textiles que se recortó 2.2%, siguiendo con la producción de insumos químicos y plásticos que se contrajo 3.1% y la de alimentos y bebidas que lo hizo 4.9%, en cada caso en la comparación interanual.

Con caídas de actividad superiores al promedio se colocan las industrias metálicas básicas que registraron un retroceso de 8.7%, la producción de minerales no metálicos que se contrajo 13%, la producción automotriz con una caída de 16.4% y la metal-mecánica con una reducción del 18.7%, en cada caso respecto a enero de 2023.

En términos desestacionalizados, la producción industrial del mes cayó 0.9% respecto a diciembre, encadenando dos meses en retroceso y retomando el sendero de caída luego del impasse registrado en noviembre.

Con lo anterior, el nivel de actividad corregido por estacionalidad del mes de enero resulta 11.2% inferior al registrado en mayo de 2022 en el inicio de la actual fase recesiva de la industria.

Finalmente, todos los indicadores que permiten anticipar una reversión de la fase señalan que esta se profundiza y se prolonga, al tiempo que desde noviembre se tiene una mayor difusión sectorial de la caída de la actividad.



En términos de perspectivas de corto plazo, la industria a comienzos de 2024 transita un periodo de

ajuste al nuevo escenario económico, caracterizado por un marcado cambio de precios relativos de

bienes y servicios, un fuerte deterioro del poder de compra del público y mayores incentivos a la exporta-

ción. En el corto plazo el ordenamiento de las deudas comerciales con los proveedores del exterior mediante el BOPREAL, junto con los plazos establecidos para el acceso al mercado de cambio marcará el ritmo de las importaciones de insumos, partes y piezas, y con ello el de la normalización de los stocks en ramas que utilizan intensivamente insumos importados. La producción de sectores vinculados al consumo –p.e textiles, calzado, durables de la línea blanca, gris, marrón y de pequeños electrodomésticos-, se verá afectada por el deterioro de los ingresos reales y la reeducación de los gastos de las familias.

Otros bienes con demandas menos elásticas podrían sostener ventas y producción, aún cuando ello implique migraciones hacia bienes de menor calidad. Pero, el cambio de precios relativos de la economía supone incentivos a mayores exportaciones, de modo que los sectores con inserción internacional podrían sortear con mayor margen el impacto de la contracción del mercado interno, tales los casos de los alimentos, los químicos y plásticos, metales comunes, elaborados de metal y vehículos. Al considerarse las perspectivas a más mediano plazo, no debe perderse de vista el escenario económico en Brasil, que podría sumar tracción sobre la actividad industrial local.

Zona bioclimática e ingresos, la clave de los subsidios

El Gobierno Nacional ha presentado un nuevo esquema de subsidios para el servicio de gas y la electricidad, que tiene como objetivo principal establecer criterios económicos y sociales claros para la asignación de beneficios. Este esquema incluye la implementación de una Canasta Básica Energética (CBE) que considera los consumos mínimos necesarios para diferentes grupos familiares y zonas bioclimáticas. El plan, que será detallado en una audiencia pública convocada para el 29 de febrero por la Secretaría de Energía, prevé adoptar criterios de inclusión y exclusión. Además, se establecerá una Canasta Básica Energética (CBE) que indicará los consumos mínimos necesarios para la subsistencia de diversos grupos fa-

miliares, teniendo en cuenta las distintas regiones, meses del año y tipos de suministro. La exclusión del beneficio estará determinada por la posesión de ciertos bienes, como aeronaves, embarcaciones o propiedades inmuebles, así como por la antigüedad de los automóviles. También se considerarán los ingresos declarados por los miembros del hogar, utilizando el Sistema de Identificación Nacional Tributario y Social (SINTyS).

La asignación de subsidios se realizará priorizando hogares donde la Canasta Básica Energética represente más del 10% de los ingresos registrados, asegurando que el monto a subsidiar no exceda este porcentaje. Esto permitirá calcular los consumos necesarios por hogar, considerando la zona

geográfica, el tipo de servicio y la cantidad de convivientes.

El nuevo esquema se basará en el Registro de Acceso a los Subsidios a la Energía (RASE), establecido durante el gobierno anterior, para identificar a los beneficiarios. Además, se buscará reordenar los Programas Sociales Energéticos para evitar superposiciones de beneficios, como se ha observado en segmentaciones anteriores.

Entre los programas sociales destacados se encuentra el Plan Hogar, que proporciona subsidios directos para el suministro de gas licuado de petróleo a usuarios residenciales de bajos recursos. También se consideran los Electrodependientes, quienes reciben garantías especiales en el suministro eléctrico.

La empresa proyecta su futuro desde sus tres Unidades de Negocio Cargo, Energy y Contract

TB Cargo celebra 50 años y presenta “TB Cargo, Commitment in Motion”



Desde sus comienzos, en 1974, la empresa ha evolucionado para convertirse en un referente en soluciones de transporte y servicios.

TB Cargo se ha destacado por su especialización en transportes nacionales e internacionales de cargas generales y especiales.

A lo largo de los años, la complejidad de los proyectos desarrollados y las necesidades de ciertos clientes, promovieron un mayor foco en las industrias de Oil & Gas y Minería a nivel nacional y regional.

En función de una creciente demanda internacional, TB Cargo expandió sus servicios y adaptó sus operaciones a las demandas cambiantes del mercado. Su capacidad para ofrecer soluciones “tailor-made” y adaptarse a los desafíos de entornos complejos, ha sido esencial para su crecimiento, destacándose hitos tales como: la constitución de una filial en Bolivia en 1992; la creación de Oilfield Trucks, una división de DTMs de equipos de torre en 1997; la constitución de una filial en Paraguay en 2003; la adquisición

de una base petrolera de 3,6 ha en Vaca Muerta en 2012; la constitución de filiales en Brasil, Uruguay y Perú entre 2016 y 2020; y el inicio de las operaciones de importación y comercialización de baritina de grado petrolero.

Pero, el fuerte compromiso con la innovación no los detuvo, y en 2022, incorporó TBC01, un taladro de perforación especialmente diseñado y adaptado a las necesidades de la industria del litio.

Un equipo innovador que, junto a profesionales expertos, aseguró los objetivos del proyecto con

altos estándares de eficiencia y productividad, reduciendo un 70% los tiempos de perforación. Con filiales estratégicamente ubicadas en América Latina y España, TB Cargo reafirma su compromiso con la especialización regional y apuesta hacia la internacionalización del grupo. Su equipo interdisciplinario, compuesto por profesionales con experiencia práctica en las áreas donde operan, garantiza soluciones integrales.

La empresa proyecta su futuro desde sus tres Unidades de Negocio Cargo, Energy y Contract bajo

una nueva identidad que se fusiona y posibilita sinergias, una dirección enmarcada con la trayectoria que lo caracteriza y la innovación ante desafíos únicos en la industria, que une a “*todos los países, una ruta*”. Es así, que acelera la unificación, hacia una nueva era, marcando el movimiento constante en cada solución, en cada dirección, como socio regional estratégico en la industria.

Mirando hacia el futuro con la expertise del pasado, presentamos TB Cargo, Commitment in Motion.



- Fabricación de lana mineral con certificación ISO 9001 2015
- Andamios multidireccionales
- Fireproofing
- Fraccionamiento de chapa en rollos






Soluciones en andamios y aislación térmica

Fabricación, provisión y montaje

Florida 274, 2º piso, CABA
011 4326-0062 • +54911 3510-0422
Ex Ruta 7, Km 70, Luján • 02323 42-0422
www.incaaislaciones.com.ar



La empresa prevé inversiones para la transición energética

Resultados positivos para Naturgy

El Grupo energético Naturgy dió a conocer en Madrid sus resultados económicos y operativos informando una mejora de su Ebitda (beneficio bruto antes de intereses y amortizaciones) hasta 5.475 millones de euros (+11%) y registró un beneficio neto de 1.986 millones (+20%) en un ejercicio marcado por el descenso de los precios de la energía y un escenario de gran volatilidad.

Naturgy aumentó su inversión 53%, hasta los 3.000 millones, con el foco en la transición energética y España.

El 90 % de la inversión se dirigió a proyectos de transición energética, destinando 1.730 millones a la generación de energía renovable y más de 900 millones a las redes de distribución.

Naturgy cuenta en la actualidad con 6,5 GW de capacidad instalada de generación renovable en operación y espera acabar el año 2024 con alrededor de 8 GW, a los que habría que sumar un pipeline de proyectos en desarrollo de casi 20 GW, principalmente en España, Australia y EE.UU.

En el campo de los gases renovables, Naturgy gestiona un total de 70 proyectos en diferente grado de avance, todos ellos en territorio español, y focalizados en biometano (60 proyectos) e hidrógeno (10 proyectos).

Desde el inicio del Plan 21-25 hasta el cierre del ejercicio 2023, Naturgy ha generado un Ebitda agregado total de 13.958 millones de euros, ha invertido 6.430 millones, habrá distribuido entre sus accionistas un total de 3.908 millones de euros en dividendos y habrá contribuido con 3.177 millones de euros, entre impuestos y tributos.

El Consejo de Administración de Naturgy ha convocado la celebración de la Junta General 2024 el próximo 2 de abril.

Naturgy mejoró su Ebitda hasta 5.475 millones de euros (+11%) en 2023 y registró un beneficio neto de 1.986 millones (+20%), en un ejercicio marcado por el descenso de los precios de la energía y un escenario de gran volatilidad.

El negocio de redes obtuvo un Ebitda de 2.638

millones (+7%) y los negocios liberalizados, de 2.949 millones (+15%).

La política financiera permitió que S&P reafirmase este año el rating del grupo en el nivel BBB. Respecto a las perspectivas, como ya hizo en 2023, Naturgy no cuantifica por el momento sus objetivos de resultados para

el año 2024 debido a la extrema volatilidad de los mercados energéticos y la inesperada climatología.

El grupo energético sí ha fijado las prioridades de gestión del año en curso: i) mantener el compromiso inversor en la transición energética, principalmente en España, con foco especial en la

generación renovable de electricidad y el desarrollo de gases renovables, así como en el refuerzo de todas sus redes de distribución; ii) gestión regulatoria y de los aprovisionamientos y contratos de suministro de gas natural, con el objetivo de asegurar el suministro energético y la competitividad; y iii) mejora continua de la experiencia de los clientes, proporcionando un servicio y unos precios adecuados.

TRANSFORMAMOS EXPECTATIVAS EN REALIDADES.

Diseñar un proyecto que potencie la matriz energética del país.

Construir un proyecto que hoy cubre el 15% del consumo de gas de Argentina.

Fortín de Piedra.

Neuquén, Argentina.

TECHINT
Ingeniería y Construcción

techint.com

ELECTRICIDAD

La demanda de electricidad registró en enero una baja de 3,7 %

La demanda de la energía eléctrica registró en enero un descenso interanual de 3,7 %, aunque al alcanzar los 13.086,9 GWh a nivel nacional se convirtió en el tercer mes con mayor consumo de toda la historia, reveló el informe periódico de la fundación Fundelec.

Cabe detallar que enero de 2023 continúa siendo el segundo mes de mayor consumo histórico con 13.592,5 GWh, mientras que marzo de 2023 encabeza la lista con un registro de 13.996,3 GWh. En tanto, las distribuidoras de Capital y GBA registraron una menor demanda de -4,6 % y, en todo el país, disminuyeron en promedio los consumos residenciales, comerciales e industriales, se indicó.

Datos de Enero

En enero de 2024, la demanda neta total del MEM fue de 13.086,9 GWh; mientras que, en el mismo mes de 2022, había sido de 13.592,5 GWh. Por lo tanto, la comparación interanual evidencia un descenso de -3,7 por ciento. En enero, se anotó además un crecimiento intermensual del 11,3 % respecto de diciembre de 2023, cuando alcanzó los 11.762,6 GWh.

Asimismo, se registró una demanda de potencia máxima de 29.653 MW, el 1 de febrero de 2023 a las 14:18, que superó el récord histórico de 29.105 MW registrado en marzo de 2023. En cuanto a la demanda residencial de enero, representó el 49 % del total país con una caída de -5,4 % respecto al mismo mes del año pasado. En tanto, la demanda comercial descendió un -0,9 %, siendo un 28 % del consumo total, y la deman-



da industrial reflejó otro 23 %, con una baja en el mes del orden del -3,3%, aproximadamente.

Consumo en el últimos meses

La demanda eléctrica registró en los últimos doce meses (incluido diciembre de 2023): 8 meses de baja (abril de 2023, -1 %; mayo -7,8 %; junio, -7,7 %; julio, -1,3 %; agosto, -0,2 %; noviembre, -2,5 %; diciembre, -9,7 %; y enero de 2024, -3,7 %) y 4 meses de suba (febrero de 2023, 12,7 %; marzo, 28,6 %; septiembre, 6,3 %; y octubre de 2023, 2,3 %). En el año móvil (últimos doce meses) se presenta una suba del 0,8 por ciento.

Además, los registros muestran que el consumo de febrero de 2023 llegó a los 11.904,6 GWh; marzo, 13.993,6 GWh; abril, 10.042,9 GWh; mayo, 10.815,3 GWh; junio, 12.069,7 GWh; julio, 12.471,8 GWh; agosto, 11.756,02 GWh; septiembre, 10.962,2 GWh; octubre, 10.453,3 GWh; noviembre, 11.040,7 GWh; diciembre de 2023, 11.762,6 GWh; y, por último, enero de 2024 alcan-

zó los 13.086,9 GWh.

Consumo a nivel regional

En cuanto al consumo mensual por provincia, en enero, 17 fueron las provincias y/o empresas que marcaron descensos: Corrientes (-13 %), Entre Ríos (-12 %), Santa Fe (-8 %), Santa Cruz (-7 %), Misiones, Córdoba, Eden y Edes (-6 %), Santiago del Estero y Tucumán (-4 %), Chaco, Jujuy, Edelap y La Pampa (-3 %), San Luis (-1 %), entre otros.

Por su parte, 10 provincias y/o empresas presentaron ascensos en la demanda eléctrica: San Juan (13 %), La Rioja y Neuquén (6 %), Chubut y Catamarca (5 %), Salta (4 %), Mendoza (3 %), Formosa (2 %), Río Negro y EDEA (1 %).

En referencia al detalle por regiones y siempre en una comparación interanual, las variaciones fueron las siguientes:

Litoral -Entre Ríos y Santa Fe- descendió el consumo: -9,1 %.

Nea -Chaco, Formosa, Corrientes y Misiones- presentó un decrecimiento: -7,8 %.

Centro -Córdoba y San

Luis- la caída en la demanda fue de -5,3 %.

Metropolitana-Ciudad de Buenos Aires y GBA - tuvo baja en el consumo: -4,6 %.

Bas -todo el interior de la provincia de Buenos Aires (incluyendo La Plata y sin contar Capital Federal y Gba)- marcó un -3,3 %.

NOA -Tucumán, Salta, Jujuy, La Rioja, Catamarca y Santiago del Estero- mantuvo la demanda con respecto al mismo mes del año anterior.

Comahue -La Pampa, Río Negro y Neuquén- creció 2,1 % respecto a enero de 2023.

Patagonia -Chubut y Santa Cruz- el consumo subió 2,9 % respecto al año anterior.

Cuyo -San Juan y Mendoza- ascendió el consumo 5,8 por ciento.

En lo que respecta al detalle de las distribuidoras de Capital y Gba, que demandaron 31 % del consumo del país y totalizaron un descenso conjunto de -4,6 %, los registros de Cammesa indican que Edenor tuvo una caída de -5 %, mientras que en Edesur la demanda descendió -4,1 %. El resto del país cayó en su consumo -3,6 por ciento.

Las temperaturas del mes de enero de 2024 fue menores en comparación con enero de 2023. La temperatura media fue de 25.8 °C, mientras que en el mismo mes del año anterior fue 26.9 °C, y la histórica es de 24.6 °C.

Datos de generación

La generación térmica e hidráulica son las principales fuentes utilizadas para satisfacer la demanda, aunque se destaca el crecimiento de las energías renovables. En enero, la generación hidráulica se ubicó en el orden de los 3.744 GWh contra 2.635 GWh en el mismo período del año anterior, lo que representa una variación positiva del 30 %.

En este sentido, los caudales se encuentran por encima de sus valores históricos para el periodo, por lo que se observa un aumento en las principales cuencas comparado con el mismo mes del año anterior.

Con un despacho térmico menor, el consumo de combustible para generar terminó siendo menor si comparamos mes a mes a nivel del total. En el conjunto de los combustibles alternativos se produjo una baja, mientras que en el caso del gas natural para generar también hubo un consumo menor.

En enero siguió liderando ampliamente la generación térmica con un aporte de producción de 50,23 % de los requerimientos. Las centrales hidroeléctricas aportaron el 26,80 %, las nucleares proveyeron 8,15 %, y las generadoras de fuentes alternativas 14,18 % del total. Por otra parte, la importación de electricidad representó el 0,65 % de la demanda total, señaló Fundelec.

Rige actualización transitoria de remuneraciones para las transportadoras de electricidad en AT

La Secretaría de Energía de la Nación dispuso la "actualización transitoria" de los valores que remuneran el transporte de electricidad en alta tensión a cargo de las empresas operadoras de este servicio en las diversas regiones del país. Será hasta que se defina la Revisión Tarifaria Integral.

Lo hizo a través de las resoluciones del ENRE 104 a 111, publicadas en el Boletín Oficial el lunes 19/2, momento a partir del cual comienzan a regir los nuevos valores según cada empresa. Se trata de Transener, Trasnoa, Trasnea, Transpa, Distrocuyo, Transcomahue, y EPEN (Neuquén).

Todas las resoluciones hacen lugar a los pedidos de compensación formulados por las empresas en audiencia pública, incluida la decisión de realizar una actualización mensual de las remuneraciones dispuestas, a partir del mes de mayo próximo.

Asimismo, Energía les fijó un plazo de 10 días hábiles para que las empresas la presenten sus respectivos planes de inversión en la infraestructura del sistema de tendido eléctrico a su cargo "acorde a los ingresos que se aprueban" en las resoluciones.

En las resoluciones se sostiene que "dada la evolución que tuvieron los índices de precios considerados en el mecanismo de actualización aplicado, resulta conveniente actualizar dichos cargos a fin de mantener en términos reales los niveles de ingresos de las transportistas que permitan cubrir las necesidades de inversión con los estándares de calidad requeridos, garantizando la sostenibilidad del servicio público de transporte hasta el momento de entrada en vigencia de los cuadros tarifarios resultantes del proceso de RTI ordenado en el Decreto 55/2023".

A modo de referencia



cabe señalar el caso de Transener, donde la transportista señaló que "los ingresos necesarios para la operación y mantenimiento del sistema de transporte en alta tensión que le permitan cubrir las necesidades de inversión con la calidad requerida, ascienden a la suma de \$ 256.349 millones anuales".

Dichos ingresos con-

templán la mano de obra, los costos de operación y mantenimiento, las inversiones de mantenimiento, el impuesto a las ganancias y la rentabilidad sobre la base de capital.

Transener comparó la tarifa propuesta con la tarifa actual, expresada esta última a valores de diciembre de 2023, utilizando para noviembre la variación real del índice de precios

al consumidor (IPC) de 12,8 % y para diciembre una estimación de 27 por ciento.

La transportista explicó dicha variación principalmente por 3 variables: a) la necesidad de recomponer los niveles de inversión, b) la rentabilidad sobre la base de capital y c) los impuestos asociados a mayores ingresos.

Transener solicitó en la

adecuación transitoria de tarifas un total de \$ 62.105 millones para las inversiones del año 2024, y un total de \$ 68.281 millones para el año 2024 destinado a impuesto a las ganancias, justificado en dos componentes de la tarifa: la rentabilidad y las inversiones, describió el ENRE.

También señaló que "Transener solicitó que la adecuación de la tarifa se aplique mensualmente de forma automática, considerando índices públicos y transparentes para poder garantizar la correcta prestación del servicio público".

Este criterio resultó idéntico al manifestado por todas las empresas de los servicios de gas y de electricidad en todas las audiencias públicas activadas desde la Secretaría a cargo de Eduardo Rodríguez Chirillo.

El ENRE estudia aplicar Sistema de Medidores Inteligentes en el AMBA

El interventor del ENRE, Darío Arrué, resolvió constituir un comité dedicado al estudio de la introducción del Sistema de Medidores Inteligentes (El Sistema) para el área de concesión de las empresas distribuidoras Edenor y Edesur, denominado Comité de Estudio de Redes Inteligentes. El Comité será presidido por el Interventor y será coordinado, en sus aspectos operativos, por quien éste designe.

La resolución 100/2024 indica que el Comité "estará conformado por representantes del ENRE y de las distribuidoras EDENOR y EDESUR, sin perjuicio de que pueda requerirse la participación de profesionales de otros organismos o instituciones con interés en el tema, a consideración del ENRE. Se desempeñarán ad honorem".

Las funciones de El Comité serán las de asesorar al Interventor del ENRE en los siguientes aspectos: a) La pertinencia, factibilidad técnica y económica, y esca-

las de la introducción del Sistema de Medidores Inteligentes en la red de distribución de las concesionarias; b) Características y funcionalidades que deberá presentar El Sistema y sus distintos componentes.

También en aspectos técnicos relativos a los sistemas de protecciones, la adaptación técnica de la red en los puntos de conexión, los distintos medios de comunicación, etcétera; c) Datos a recolectar o transmitir y la información a elaborar a partir de las funcionalidades que presenta El Sistema; d) Determinación de los costos asociados a ingeniería, montaje, equipos y provisiones, y a la operación y mantenimiento del Sistema; e) Sobre los procedimientos de adquisición y contratación más adecuados para la concreción de la implantación del Sistema.

Además, sobre f) Cambios regulatorios a prever para la implementación eficaz del Sistema, asociados entre otros tópicos, a la

operación de redes, a las condiciones de acceso, y a la valorización por bandas de energía y potencia.

También, en aspectos económicos y tarifarios de la introducción del Sistema; g) Reclutamiento, los conocimientos a adquirir y los programas de entrenamiento que deberán ser suministrados al personal para la implementación y operación del Sistema y; h) Acciones y campañas para lograr el entendimiento, compromiso y participación de los usuarios en la implementación del Sistema.

Las propuestas que efectúe El Comité no resultarán vinculantes para el ENRE. Pero deberá redactar un informe, sin perjuicio de informes parciales de avance, en un plazo de SEIS (6) meses, con informes de avance parciales, en que se detalle el trabajo realizado y la propuesta de implementación de un plan piloto para la precalificación de tecnologías y su evaluación operativa en campo.

INTERNACIONALES

Wintershall Dea con beneficio neto de €513 millones

Wintershall Dea ha publicado hoy sus resultados del ejercicio completo 2023, con un EBITDAX de 4.200 millones de euros y un beneficio neto ajustado de 513 millones de euros. El CEO, Mario Mehren, ha señalado que *“en un año difícil para Wintershall Dea, nuestro equipo ha logrado un rendimiento operativo y unos resultados financieros sólidos a pesar de los contratiempos macroeconómicos”*. La empresa produjo 323.000 barriles equivalentes de petróleo (boe) al día en 2023.

Acuerdo

El 2023 comenzó con la decisión de la compañía de salir de Rusia y terminó con un anuncio que supone un cambio importante para toda la empresa. En diciembre de 2023, los accionistas de Wintershall Dea, BASF y LetterOne, firmaron un acuerdo de combinación de negocios con Harbour Energy.

El acuerdo consiste en la transferencia a Harbour Energy del negocio de E&P de Wintershall Dea, formado por sus activos de producción y desarrollo y sus derechos de exploración en Noruega, Argentina, Alemania, México, Argelia, Libia (excluida Wintershall AG), Egipto y Dina-



marca (excluida Ravn), así como las licencias de almacenamiento de carbono de Wintershall Dea. La casa matriz de Wintershall Dea, y el equipo de las oficinas centrales, no forman parte de la transacción. Esto requerirá una nueva reestructuración y, en última instancia, el cierre de las dependencias de la casa matriz de Kassel y Hamburgo, que actualmente cuentan con unos 850 empleados. Harbour Energy tiene la intención de incorporar a algunos empleados de la actual casa matriz en la empresa combinada. Los detalles serán acordados en el marco de la revisión actualmente en curso.

Mehren declaró que *“hasta el cierre, Wintershall Dea seguirá trabajando como compañía independiente, produciendo energía y avanzando en la gestión del carbono y*

los proyectos de hidrógeno. De forma segura y eficiente”. A pesar de un año difícil, Mehren afirmó que *“Wintershall Dea logró hitos relevantes para nuestro negocio de E&P y las actividades de gestión del carbono e hidrógeno”*.

En Noruega, la compañía reanudó la plena producción en el yacimiento de Dvalin a finales de 2023, proporcionando nuevos e importantes volúmenes de gas para Europa. También obtuvo la aprobación para seguir desarrollando los yacimientos Dvalin Norte y Maria Fase 2, así como 13 nuevas licencias de exploración en la última ronda de concesión de licencias.

En México, Wintershall Dea cerró la adquisición de una participación del 37% en el yacimiento en producción Hokchi, e hizo un importante descubrimien-

to de petróleo en el proyecto de exploración Kan, con estimaciones preliminares de volumen de 200 a 300 millones de boe. Junto con sus socios, la compañía obtuvo la aprobación del modelo de desarrollo del yacimiento de Zama, uno de los mayores descubrimientos de petróleo en aguas poco profundas de los últimos 20 años.

En Argentina, el desarrollo del proyecto Fénix ha continuado a buen ritmo. La plataforma de producción del proyecto se ha instalado con éxito en febrero de 2024. El proyecto producirá hasta 10 millones de metros cúbicos de gas natural al día para Argentina una vez esté operativo, estando previsto su primer gas en el cuarto trimestre de 2024.

En la región de Oriente Medio y Norte de África (MENA), Wintershall Dea

produjo el primer gas en su proyecto operado de Damanhour Este, en Egipto, y tomó la decisión final de inversión para el desarrollo de Raven Oeste (Delta del Nilo Occidental), con inicio de producción previsto para el segundo trimestre de 2025. En Argelia, la empresa completó la adquisición de una mayor participación en Reggane Nord.

La compañía también realizó grandes avances en sus actividades de captura y almacenamiento de carbono (CAC).

Wintershall Dea y sus socios lograron la primera inyección de CO2 en el proyecto CAC de Greensand, en Dinamarca, en 2023. Mehren afirmó que *“este fue un momento realmente importante para la CAC en Europa. Llevar la CAC internacional del proyecto piloto a la realidad es esencial para descarbonizar la industria europea y alcanzar los objetivos de cero emisiones netas.”*

La empresa terminó el año con una cartera de cinco licencias de almacenamiento de CO2 en Noruega, Dinamarca y el Reino Unido, con una capacidad anual combinada de almacenamiento de 17,4 millones de toneladas de CO2 (correspondiente a Wintershall Dea). Esto equivale a alrededor del 12% de las emisiones totales de la industria alemana.

Mehren declaró: *“Wintershall Dea ha construido en pocos años una de las carteras de CAC más sólidas de Europa”*.



HOY SOMOS MÁS

Nuestra energía está llegando a más de dos millones de usuarios, desde Buenos Aires hasta Tierra del Fuego. Millones de usuarios que usan esa energía y la transforman en algo mejor.

f @ in camuzzigas.com.ar

camuzzi
MÁS QUE ENERGÍA

En comparación con enero de 2023

La producción de gas y petróleo de Brasil creció 7,5%



La producción total de petróleo y gas natural en enero fue de 4,487 millones de barriles de petróleo equivalente por día (bep/d), de acuerdo con el informe difundido por la Agencia Nacional Petróleo (ANP) de Brasil. En cuanto al petróleo, se extrajeron 3.519 millones de barriles diarios (bbl/d), una reducción del 1,8% respecto al mes anterior y un aumento del 7,5% respecto al mismo mes de 2023. La producción de gas natural en enero fue de 153,93 millones de metros cúbicos por día (m³/d). Hubo una caída del 1,7% respecto a diciembre de 2023 y un aumento del 7,6% respecto a enero de 2023.

Presal

La producción total (petróleo + gas natural) en el presal, en enero, fue de 3.389 millones de boe/d y

correspondió al 75,5% de la producción brasileña. Esta cifra representa una reducción del 2,8% respecto al mes anterior y un aumento del 7,0% respecto al mismo mes de 2023. Se produjeron 2.670 millones de bbl/d de petróleo y 114,32 millones de m³/d de gas natural a través de 148 pozos. .

Gas natural

En enero el uso de gas natural fue del 97,1%. Se pusieron a disposición del mercado 52,36 millones de m³/d y la quema fue de 4,55 millones de m³/d. Hubo un aumento del 33,9% en la quema respecto al mes anterior, y del 13,0% respecto a enero de 2023. El aumento de la quema es común cuando se ponen en servicio nuevas plataformas. Esto fue lo que ocurrió en el mes, con el inicio de operación de la FPSO Sepetiba.

, en Campo de Mero. En el mes, los campos marinos produjeron el 97,5% del petróleo y el 84,0% del gas natural. Los campos operados por Petrobras, sola o en consorcio con otras empresas, fueron responsables por el 88,0% del total producido. La producción se originó en 6.639 pozos, 537 marinos y 6.102 terrestres.

Campos e instalaciones

En enero, el campo Tupi, en la Cuenca presalina de Santos, fue el mayor productor de petróleo y gas, registrando 751,31 mil bbl/d de petróleo y 37,09 millones de m³/d de gas natural. La instalación con mayor producción de petróleo y gas natural fue la FPSO Guanabara, en el yacimiento compartido Mero, con 179.144 bbl/d de petróleo y 11,47 millones de m³/d de gas.

Aumentó en febrero la producción de la OPEP

La producción de la OPEP creció 110.000 bb/dd hasta los 26,68 millones de bb/dd, según consignó Bloomberg. Uno de los países miembros de la organización, Libia, aumentó su producción al poner en marcha el yacimiento Sharara. Si bien Irak redujo su producción en febrero, sigue produciendo más de lo que exige su acuerdo con la organización. Los Emiratos Árabes Unidos también produjeron por encima de su cuota. Varios miembros han te-

nido dificultades para cumplir con los compromisos asumidos dentro de la entente que había decidido continuar con los recortes de producción de petróleo. Los miembros de la OPEP + decidieron recortar voluntariamente 2,2 millones de bpd este trimestre, aunque gran parte de esa cantidad correspondía a recortes de producción que ya estaban en vigor, incluido el recorte voluntario de Arabia Saudí de 1 millón de bpd.

Bajó en enero la producción global de crudo

La oferta global de petróleo cayó en enero último al registrarse una baja de 1,4 millones de bb/dd según la Agencia Internacional de Energía (AIE). No obstante la caída, la agencia comentó que por el aumento de la producción de crudo fuera de la OPEP+ la curva comenzará a ascender durante el segundo trimestre del año y se espera un crecimiento de 1,7 millones de bb/dd

Mientras que por razones climáticas la producción en EE.UU y Canadá mermó en 900.000 barriles diarios, la producción de la OPEP también se redujo en 300.000 bb/dd

También prevé la agencia que la producción mundial de combustibles líquidos alcance los 101,18 millones de bb/dd en el primer trimestre de 2024, 102,27 millones de barriles diarios en el segundo trimestre, 102,88 millones de barriles diarios en el tercer trimestre, 102,87 millones de barriles diarios en el cuarto trimestre y 102,30 millones de barriles diarios en total en 2024.

El crecimiento mundial de la producción de combustibles líquidos está liderado por la oferta no procedente de la organización de países productores que aumenta en casi 0,8 millones de barriles diarios, compensando un descenso de la producción de la organización de 0,2 millones de barriles diarios subraya el informe.



Pemex obtuvo una ganancia del 9,9% en 2023

Petróleos Mexicanos (Pemex) obtuvo un beneficio neto de US\$ 6.497 millones, un aumento del 9,9% frente a 2022 y el segundo año consecutivo de ganancias. La compañía señaló que los ingresos totales por ventas y servicios descendieron un 27,8% hasta casi 1,72 billones de pesos (101.639 millones de dólares).

El gobierno de López Obrador condonó recientemente a la petrolera los impuestos por el derecho de utilidad compartida (DUC) y la extracción de hidrocarburos de los últimos cuatro meses, lo que equivaldría al menos a US\$ 5.060,8 millones.

YLB busca inversiones en Europa

Los sitios para el desarrollo de estos proyectos son los salares de Uyuni (el más grande del mundo con 12.000 kilómetros cuadrados de superficie), Coipasa, Pastos Grandes, Cañapa, Capina, Chiguana y Empexa, situados en los departamentos de Potosí y Oruro. La convocatoria cuenta con varias fases para hacer el estudio y evaluación de las tecnologías y debe aplicar la tecnología de extracción directa de litio (EDL). Esta es la segunda convocatoria internacional para la industrialización del litio que realiza Bolivia después de que lanzó la primera en abril de 2021.

En 2023, Bolivia firmó acuerdos para la aplicación de la tecnología de extracción directa de litio (EDL) con las compañías chinas CATL BRUNP & MOC (CBC) y Citic Guoan además de la rusa Uranium One Group, para el diseño y construcción de plantas de carbonato de litio. Además, suscribió otro con la firma india Altimin para desarrollar tecnología en la fabricación de baterías de ion litio.

A finales del año pasado, Bolivia inauguró un complejo industrial para producir 15.000 toneladas de litio anuales con un sistema de piscinas de evaporación, que forma parte de un plan que aspira a llegar a las 100.000 toneladas entre 2025 y 2026, cuando los proyectos estén funcionando en su totalidad.

La producción media diaria en enero fue de 1.829.000 barriles de crudo

Leve aumento de la producción petrolera de Noruega

Aunque Noruega registró un aumento de la producción de petróleo y gas en enero de 2023 en comparación con los volúmenes registrados durante el año anterior, ambas cifras son inferiores a las observadas en diciembre de 2023.

Mientras que la producción de petróleo se sitúa por encima de las

cifras contempladas en las previsiones de la Norwegian Offshore Directorate (NOD), los volúmenes de gas son inferiores a lo previsto.

Según el reciente informe de la NOD citado por Offshore Energy, las cifras preliminares de producción de enero de 2024 muestran una producción media diaria

de 2.071.000 barriles de petróleo, GNL y condensado. Por su parte, las ventas totales de gas fueron de 11.710 millones de Sm³ (GSm³), es decir, 0,2 (GSm³) menos que el mes anterior. La producción media diaria de líquidos en enero fue de: 1.829.000 barriles de petróleo, 222.000 barriles de GNL.



AOG
ARGENTINA OIL & GAS

PATAGONIA

aogpatagonia.com.ar

23 – 25 Octubre, 2024

Espacio DUAM, Neuquén

- ▶ Se parte de la **mayor reunión regional de compañías líderes de petróleo y gas**

Organiza



IAPG
INSTITUTO ARGENTINO
DEL PETRÓLEO Y DEL GAS

Realiza



messe frankfurt

Horarios: miércoles a viernes de 13 a 20 hs.
La exposición está orientada a empresarios y profesionales del sector. Para acreditarse debe presentar su documento de identidad.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 7078 4800 - e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com