

La producción argentina de petróleo creció 3,9% en 2019

Página 6

Los desafíos del día después de mañana

Página 8



El barril criollo y la crisis mundial

YPF con fuerte merma de la demanda interna

Página 5

La caída del precio internacional del crudo y su influencia en los valores locales

Escribe Alberto Fiandesio / Página 4

Una inesperada recesión que impactará más allá de los precios, de los mercados y de la actividad financiera: el mundo se ha paralizado por un mes. *Escribe Julián Rojo*

Edesur inauguró un nuevo centro de capacitación

En febrero subió 1,3% el consumo eléctrico

Página 13

Petrobras enfrenta la crisis... con más petróleo

Página 11



COMPROMETIDOS CON EL GAS NATURAL

Total invierte en gas natural para reducir la huella de carbono de la matriz energética global





La crisis de precios y barril criollo: la difícil tarea de comprender el problema

Escribe Julián Rojo

A partir de la crisis desatada por la pandemia del coronavirus, estamos entrando en una etapa de emergencia muy difícil para el desempeño de la economía global y, desde ya, para Argentina que hace 10 años no expande la actividad económica y que tiene serios problemas macroeconómicos y energéticos de larga data. En ambos casos son de carácter estructural.

Las principales potencias mundiales han anunciado recientemente una batería de planes de estímulo impresionantes y sin precedentes para apuntalar una demanda mundial que se espera sufra una importante caída en los próximos meses.

Proyecciones argentinas

Los países de LATAM no son

ajenos y dadas sus características se espera una retracción superior al promedio en la actividad económica. En particular, algunos bancos internacionales proyectan para Argentina un impacto negativo de entre 5 y 7% del Producto Bruto para el año 2020.

La duración de la crisis venidera no la sabemos, y es difícil arriesgar el momento donde encontraremos un piso en la caída de la actividad y el consumo. La magnitud podemos estimarla en base a los planes de estímulo observados: será profunda. Por otra parte, las consecuencias finales sobre la sostenibilidad financiera, fiscal y de balance externo de Argentina es por el momento una incógnita y se explicarán luego por la calidad y puesta en marcha de las políticas adoptadas.

Desde el 20 de marzo todos los argentinos estamos haciendo un esfuerzo extraordinario cum-

pliendo la cuarentena obligatoria, y debemos pensar en que tendremos que hacer otros tantos sacrificios económicos y sociales en los próximos meses.

Precios internacionales

En este contexto los precios internacionales del barril de crudo tipo BRENT y WTI cotizaron alrededor de la mitad que hace unas semanas (us\$/bbl 26) con un valor probable rondando los us\$/bbl 40 en promedio en los próximos 12 meses según coinciden expertos del mercado. En los precios se refleja tanto un problema político entre OPEP, Rusia y otros principales productores, como la proyección en la caída de la demanda mundial de petróleo por la reducción inmediata y sin precedentes que estamos atravesando y que se espera continúe al menos hasta finales de 2020.

El primer paso para evaluar una salida es entender el profundo problema al que está expuesto el mundo y por supuesto el país. Nos enfrentamos a una enorme crisis que trasciende países, sectores económicos y gobiernos. No es una crisis del petróleo, no es una crisis financiera, no es una crisis bélica ni de gobernabilidad de una potencia central: se ha generado de manera homogénea entre países desde la economía real, que estará paralizada al menos un mes, es decir el 8% del tiempo del año. Esto implica que las Naciones deberán hacer esfuerzos significativos para recomponer la marcha de la economía mundial. En este sentido, estos esfuerzos no deben ser abordados de manera sectorial para resolver problemas puntuales sino que requieren de políticas y planes amplios y estratégicos, lo cual reviste un especial desafío para la Argentina.

Desafíos locales

Ante la baja del precio del crudo, en Argentina se plantea la posibilidad de acordar un precio de us\$/bbl 45 por barril para sostener la actividad en los yacimientos. Esto es el denominado "barril criollo" y ya estuvo vigente en nuestro país con resultados poco alentadores.

Los principales argumentos para su implementación no incluyen un análisis de costos, sino que se basan en que este valor del barril de petróleo es el que necesita la industria para mantener el nivel de actividad, las inversiones y los puestos de trabajo y las provincias para mantener el ingreso por Regalías e Ingresos Brutos que tenían previsto. La mala noticia es que mientras estuvo vigente esta política (2014-2018) la producción de petróleo bajó has-

Comercializadora de Gas Natural y
Energía Eléctrica de
fuentes renovables
con 15 años de experiencia

Para más información encontramos en
www.energix.com.ar

Energix
ENERGIA CONFIABLE

ta niveles mínimos en los últimos 30 años, se redujeron las inversiones en petróleo y gas y los puestos de trabajo en la industria no aumentaron.

Con esta política los consumidores pagan un “sobrepeso” respecto al internacional en la refinación de combustibles que está dado por el diferencial entre el precio internacional y el precio local. Implica pagar un costo de oportunidad por no beneficiarse de los precios internacionales vigentes en todo el mundo a la vez que constituye una transferencia de recursos desde el universo de los consumidores argentinos hacia la comunidad petrolera del upstream.

Algunos números

En Argentina se producen 510 mil barriles de petróleo al día, o bien 186 millones al año. A su vez, se exporta muy poco: sólo 45 mil barriles al día o 17 millones de barriles al año de petróleo tipo Escalante

Es decir, el sector deja en el mercado local unos 460 mil barriles al día para refinar que, ante el barril criollo, recibirían un precio de u\$s/bbl 45 en lugar de los u\$s 40 que se espera del mercado internacional para los próximos meses tomando un promedio “conservador”. Hay un diferencial de u\$s 5 por cada barril. Este precio fijo es menos costoso respecto a las demás alternativas planteadas (barril de u\$s 50 o u\$s 54) o bien respecto a pronósticos más arriesgados que ubican al precio promedio de los próximos 12 meses en 32 u\$s/bbl.

La política de precio sostén implicaría que los consumidores paguen los combustibles priceados con un barril de u\$s 45, cuando el resto del mundo lo haría en promedio a u\$s 40 durante los próximos meses mientras que lo haría a u\$s/bbl 25 en la inmediatez. Los consumidores argentinos estaríamos pagando un costo de oportunidad alto al pagar combustibles caros mientras el diferencial sea grande, ya que se trata de un insumo esencial para personas, industrias y transporte.

¿Bajar los precios aumentará la demanda de combustibles? posiblemente no sea el mejor canal dada la inelasticidad de la demanda de combustibles ante los precios. Sin embargo, lo que es trascendente es el impacto en el ingreso de los consumidores: Si los precios de combustibles bajan por seguir el precio internacional del crudo (de u\$s/bbl 40 estimado) se liberaría una masa

de recursos de al menos u\$s 840 millones para consumo de los próximos 12 meses que es creciente ante un mayor diferencial de precios[1]. Esto es muy importante en el contexto en el que se encuentra la economía global.

Desde este punto de vista, una baja en los precios de los combustibles puede servir como política de estímulo para personas, industrias y transporte a través del impacto en el ingreso. De vuelta, no es una cuestión sectorial, es un problema que hay que resolver pensando más allá de los actores inmediatos del sector. Esto implica no volver a cometer errores de los cuales conocemos las consecuencias.

Por seguir el precio internacional, las provincias productoras cobrarían regalías 10% menores en promedio respecto a un barril de u\$s 45, y también verán reducido lo percibido por Ingresos Brutos. Sin embargo, las Provincias y el Estado Nacional pueden trabajar en conjunto un acuerdo fiscal temporario.

Por otra parte, existe aproximadamente 60-65 mil trabajadores registrados en “actividades petroleras” según el Ministerio de Trabajo de la Nación. Los trabajadores pueden recurrir al Programa de Recuperación Productiva

“Por seguir el precio internacional, las provincias productoras cobrarían regalías 10% menores en promedio respecto a un barril de u\$s 45, y también verán reducido lo percibido por Ingresos Brutos”

va (REPRO) para percibir hasta un monto equivalente al Salario Mínimo, Vital y Móvil por trabajador actualizado a la fecha de otorgamiento, por un plazo de hasta 12 meses destinado a completar el sueldo de su categoría laboral. Para esto, las empresas “deben acreditar la situación de crisis que atraviesan, detallando las acciones que piensan desarrollar para su recuperación, y comprometerse a no despedir personal y mantener la nómina total de trabajadores.”

En definitiva, asumiendo precios internacionales de u\$s/bbl 40 en promedio para los próximos doce meses, una baja mode-

rada en el nivel de producción y barril criollo en u\$s/bbl 45 [2], se reducirían regalías a las Provincias por u\$s 110 millones, IIBB por u\$s 19 millones, Impuesto a las Ganancias cobrado por el Estado Nacional por u\$s 176 millones, retenciones por u\$s 70 millones y masa salarial (si se despiden a la mitad de trabajadores registrados) en u\$s 120 millones durante los próximos 12 meses.

En total, por acoplarse al precio internacional de crudo las Provincias, el Estado Nacional y los Trabajadores tendrían un costo aproximado de u\$s 495 millones en los próximos 12 meses, mientras que se liberarían recursos para el consumo en al menos u\$s 840 millones, creciente con el diferencial de precios, parte de los cuales estarán sujetos a la aplicación del IVA (21% o u\$s 17.6 millones de máxima).

Por último, la política de barril criollo o precio sostén se implementó entre diciembre de 2014 y enero de 2018 debido a una caída del precio internacional de crudo por debajo de los u\$s 50 dólares el barril con un mínimo en u\$s 30. En este periodo el barril local se pagó a un promedio de u\$s 60, un 33% superior a la alternativa hoy planteada. La política no tuvo ningún impacto sobre las inversiones, ni sobre el empleo, ni aumentó la producción en el país.

En este contexto, el precio sostén resulta muy costoso para los tiempos que se vienen debido a tres factores principales: 1) implica una transferencia de recursos desde los consumidores, con fuertes pérdidas de ingreso por la pandemia, hacia las productoras de petróleo que podría volcarse al consumo a través del efecto en el ingreso (un alto costo de oportunidad), 2) hasta el momento no se plantea ningún compromiso firme sujeto a penalidades por parte de los productores sobre la implementación del precio sostén[3], 3) existe un alto riesgo que los objetivos fundamentales de la política no se puedan cumplir: la experiencia lo demuestra.

[1] Si el diferencial de precios es de u\$s 15 por barril, se liberaría una masa de recursos de u\$s 2.500 millones.

[2] Implica afrontar un panorama similar al del año 2016 donde la producción algo menor a la actual y el barril del mercado interno cotizó u\$s/bbl 58 en promedio.

[3] Por ejemplo, si las empresas no se comprometen a realizar inversiones por un monto determinado en un plazo establecido bajo penalidad expresa. Misma situación con el empleo.

Se actualizó el ICL para naftas y gasoils

Luego de sucesivas postergaciones desde el último trimestre del 2019, el gobierno nacional decidió y activó desde el 1 de abril la actualización del Impuesto a los Combustibles Líquidos (ICL) que aplica sobre las naftas y gasoils en base a la Ley 23.966.

La referida actualización se concretó a través de la resolución 4257 de la AFIP e implicó una suba de poco más de 3 pesos por litro en este gravamen, con la particularidad de que, esta vez, no se verá reflejada en los precios actuales al consumidor sino que será absorbida por las refinadoras.

Esto, como consecuencia de que no hubo baja a nivel local en los precios finales de estos derivados, a pesar de la caída que esta registrando el petróleo en el mercado internacional.

Para el resto de los derivados, por caso gasolina, solvente, aguarrás, y kerosene, los coeficientes y montos se habían venido actualizando, de manera que no registraban retraso.

Los montos ahora fijados tendrán vigencia hasta el 31 de mayo dado que deben ser reconsiderados en junio en base a un esquema trimestral.

Necesidades fiscales

En condiciones normales del mercado interno esta absorción parcial del ICL implicaría para YPF, principal operadora del mercado local, un costo de 250 millones de dólares hasta fin del año.

La decisión de aplicar ahora el ICL postergado obedece a necesidades fiscales en el marco de la emergencia sanitaria que atraviesa el país, pero ocurre que esa misma emergencia y el Aislamiento Social Preventivo y Obligatorio dispuesto ante la pandemia del COVID-19 derrumbó ingresos de las petroleras por una fuerte baja de la demanda.

Desde YPF se detalló recientemente una caída de 50 por ciento en las ventas de gasoil, de 70 por ciento en el expendio de naftas, y de 90 por ciento en nafta de aviación. A la merma de ingresos por falta de ventas, la petrolera de mayoría accionaria estatal suma ahora una carga fiscal que complicará aún más su situación económica y financiera.

La industria de los hidrocarburos, al igual que otras importantes del mundo, atraviesa una crisis por efecto de la pandemia. Caída de la demanda, exceso de oferta, capacidad de almacenamiento al límite, freno a la producción de yacimientos no convencionales, y pérdida de puestos de trabajo en el sector.

Los combustibles tienen en su estructura de precios local una carga fiscal del orden del 45 por ciento, conformada principalmente por el ICL, el impuesto al Dióxido de Carbono (que se actualizó en febrero), y el Impuesto al Valor Agregado.

Las postergaciones en la actualización impositiva sobre los combustibles obedeció en parte al congelamiento del precio de los combustibles dispuesta en agosto de 2019 por el gobierno anterior, en plena campaña electoral. A pesar de ello, autorizó un leve incremento en septiembre.

El nuevo gobierno vigente desde diciembre último optó por mantener sin cambios los precios de los combustibles, en el contexto de la Ley de Emergencia económica y social aprobada en diciembre, procurando con esto aportar a una baja paulatina de la inflación.

Energía&Negocios

Editor Responsable: María del Rosario Martínez: editor@energiaynegocios.com.ar - redaccion@energiaynegocios.com.ar - Suscripciones: info@energiaynegocios.com.ar - Neuquén: neuquen@energiaynegocios.com.ar - Publicidad: publicidad@energiaynegocios.com.ar - Editado en Bs. As. - Argentina. Sarmiento 1889 piso 2 Capital Federal - Tel: 4371- 0010/6019. Miembro de ADEPA. Las notas firmadas no necesariamente reflejan la opinión del editor. Prohibida su reproducción total o parcial (Ley 11.723) © E&N. www.energiaynegocios.com.ar



MARTELLI ABOGADOS

Sarmiento 1230, piso 9, C1041AAZ Buenos Aires, Argentina

Tel +54 11 4132 4132 - Fax +54 11 4132 4101

info@martelliabogados.com www.martelliabogados.com

La caída del precio internacional del crudo y su influencia en los valores locales

Por Alberto Fiandesio (*)

Hemos visto cómo se está desmoronando el valor del petróleo crudo internacional bajo la influencia de la caída del comercio internacional motivado por la aparición, sin horizonte todavía, del coronavirus.

En una nota anterior, hidrocarburos.com analizaba cómo la oferta y la demanda influían en la formación del valor del petróleo. Y el virus ha actuado sobre la demanda de forma impulsiva.

El gráfico 1, actualizado nos muestra:

caída del precio internacional del petróleo, haciendo los siguientes supuestos:

- El valor del petróleo doméstico se moverá con el internacional. Este supuesto es fuerte porque en el pasado reciente esto no ha sido así. Por una razón u otra se ha despegado y la "internacionalización" tan pregonada ha sido vulnerada de forma constante.

- Los valores de los combustibles líquidos en planta de despacho, sin impuestos seguirán sin modificación. En este caso adoptamos los vigentes en diciembre

Con estas premisas diseñamos un primer gráfico (2) que de despacho, sin impuestos, para alcanzar distintos niveles de mar-

indica que, una vez más, el Estado va a actuar sobre la actividad tratando (casi seguramente sin lograrlo) de mantener algún nivel de operación atractivo para las inversiones extranjeras en Vaca Muerta.

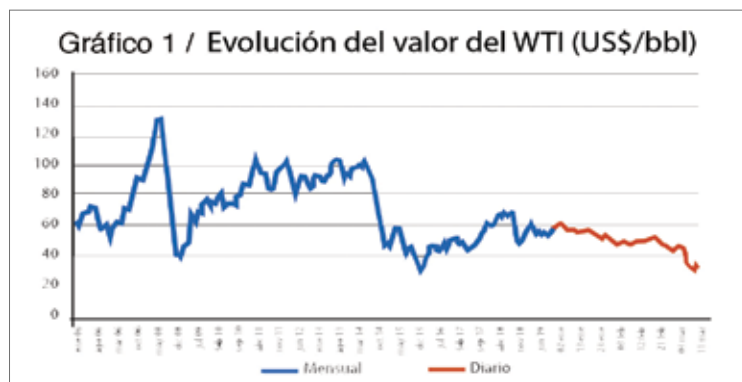
Se volverá al "barril criollo", aparente mente en torno a los 50 u\$s/bbl.

Invitamos al lector a entrar en el gráfico con un nivel de WTI de 55 u\$s/bbl (50 el local) y verificar qué nivel de margen se obtendría con el actual ingreso por nafta súper.

Nos encontraremos con un nivel de margen ubicado entre el máximo y el buen promedio de los últimos años.

Alguna apostilla sobre recientes comentarios periodísticos:

- No es cierto que el Estado no quiere que bajen los precios porque pierde re-



Desde ya que muchos medios se están preguntando qué pasará con los precios internos de los combustibles y para tratar de visualizar este tema utilizaremos, una vez más la herramienta de los márgenes brutos de refinación.

El objetivo es determinar en qué situación se encuentran los valores de los combustibles líquidos en nuestro país, ante la

de 2019 pero también mostraremos estudios de sensibilidad a este valor para tener un mayor espectro de resultados.

- Se utilizará el margen bruto de refinación de nafta súper (grado 2) ya que hemos demostrado que las variaciones con respecto al otro gran producto marcador del mercado local (gasoil grado 2) son menores.

nos permitirá sacar algunas conclusiones:

Valores en US\$/BBL	
Crudo local dic-19	55.04
WTI dic-19	59.82
% actual dic 19	92.02%
% historico 06-19	83.40%

Algunos de los valores utilizados en los cálculos son:

Valores en US\$/BBL	
Margen actual dic-19	23.67
Promedio 16-19	30.61
Promedio 06-15	22.44
Mayor valor dic 17	43.59

En cuanto a los márgenes brutos:

Valores en US\$/BBL	
Margen actual dic-19	23.67
Promedio 16-19	30.61
Promedio 06-15	22.44
Mayor valor dic 17	43.59

Y a los valores de nafta grado 2 en planta de despacho, sin impuestos, nivel país, incluyendo ventas exentas del pago del impuesto:

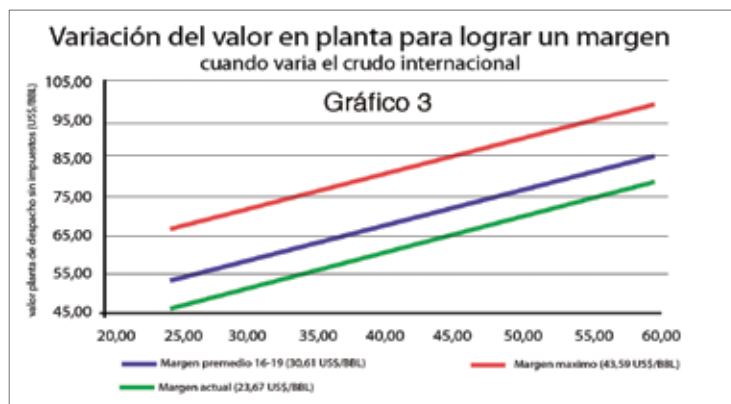
Veamos ahora qué conclusiones primarias podemos obtener del gráfico:

1) En primer lugar establezcamos un objetivo de margen para la nafta grado 2. Supongamos que ese objetivo se encuentra en el valor máximo de diciembre de 2017, esto es, 43,59 dólares por barril.

2) Si ese fuera el horizonte buscado para el margen, entrando por el valor de las ordenadas (WTI) de 35 dólares por barril (actual), vemos que estaríamos prácticamente en equilibrio si consideramos la recta que contiene la relación actual entre el crudo doméstico y el WTI (92,02%) y considerando el nivel actual de valores en planta de despacho (78,71 u\$s/bbl). Otra forma de ver el problema es ponernos como objetivo determinar cuál debe ser el valor del producto, en este caso nafta grado 2, en planta

gen bruto, y ante la variación del valor del crudo internacional.

Esto nos permitirá saber, comparándolo con el valor actual de la nafta súper, si corresponde modificar los valores expresados en el Gráfico 3:



Supongamos que el valor del petróleo WTI se estabiliza en, por ejemplo, 35 dólares por barril.

En ese caso, buscando mantener el margen actual de 23,67 u\$s/bbl (diciembre 2019), el valor de la nafta en planta de despacho debiera estar en torno a los 55 u\$s/bbl. Considerando que el valor actual es de 78,71 u\$s/bbl, la disminución debiera ser del 30,1%.

Volvemos a aclarar que se trata de valores sin impuestos por lo que la bajada en surtidor sería considerablemente menor.

Si, en cambio, la industria refinadora pretende recuperar el margen promedio de los últimos años, de 30,61 u\$s/bbl, la nafta debiera estar en 62,82 u\$s/bbl y la disminución sería del 20,2%.

Por último, si como objetivo nos fijamos tener un margen que refleje el mayor recibido en una serie larga ((43,59 u\$s/bbl), la nafta bajaría sólo un 3,7% (y en surtidor mucho menos).

Conclusiones

Como las operaciones comerciales no son una ciencia exacta (ni mucho menos), nos vemos obligados a analizar un abanico de posibilidades para tratar de situarnos en el contexto actual.

La conclusión es que a la situación le cabe cualquiera de estas posibilidades. La realidad

caudación impositiva. El actual impuesto está definido sobre una base fija (actualizable presuntamente) de pesos por litro, por lo que la recaudación sólo bajará si bajan los litros vendidos.

- Con la reciente medida de las licencias no automáticas de importaciones se perjudica solamente a Trafigura, que importa todo lo que vende. El resto refina localmente e importa los faltantes para completar el mercado.

Por último, cabe destacar que cualquier medida que se tome no solucionará el problema acuciante de las estaciones de servicio (ver el portal Surtidores.com)

En efecto, la combinación de precios y tipo de cambio estables con presiones para aumentos de salarios (y otros costos), hacen que la actividad esté en una etapa de inviabilidad. ¿La posible solución?. No hay que buscarla del Estado. Si el sector refinador obtiene una ventaja del valor del crudo, que se viera reflejada en el margen bruto, debiera trasladar parte de la misma al canal minorista aumentando el porcentaje que se reconoce al mismo sobre el precio final de venta al consumidor. Sería una solución win-win, salvo para el consumidor (nosotros, yo, ustedes) que no vería reflejado en el surtidor el desplome de los precios internacionales. Publicado originalmente en todohidrocarburos.com

CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS

Garantía de calidad para las más altas exigencias y diversas aplicaciones.

Grosby Distribuidor oficial para Argentina y Brasil

IPH

American Petroleum Institute API Monogram, License 9A-0018.

(5411) 4469-8100
www.iphglobal.com

El Informe Operativo revela el impacto del “efecto COVID-19”

YPF con fuerte caída de la demanda interna

El CEO de YPF, Daniel González, dio a conocer un informe de la situación operativa de la compañía en el contexto de las medidas de Aislamiento Social Preventivo y Obligatorio dispuestas por el gobierno para afrontar y contener los efectos de la pandemia del Coronavirus COVID-19.

YPF es la principal petrolera integrada de la Argentina con una participación que ronda el 45 por ciento en la producción de crudo y gas natural, y el 55 por ciento en el suministro y comercialización de combustibles, de manera que el informe resulta revelador de las consecuencias que está trayendo aparejada la llegada al país de esta pandemia global.

A través de un video con el que se comunicó con el personal de la empresa, y con el periodismo, González refirió que “la producción de petróleo está prácticamente sin afectación (con personal de guardia en campos, terminales transporte, refinerías y estaciones de servicio), hemos

dejado de perforar y completar pozos. estamos terminando de dejar los últimos pozos nuevos y los equipos en condición segura”.

En cuanto a la producción de gas detalló que “está empezando a caer un poco por la menor demanda, que ronda entre el 15 y el 20 por ciento”.

Asimismo, González refirió que “estamos bajando la carga en nuestras refinerías entre 30 y 40 por ciento del crudo que procesamos para adecuarnos a un nivel de demanda (de combustibles) mucho más bajo”.

Al respecto puntualizó que “la demanda de naftas esta 70 por ciento debajo de los días anteriores, la de gasoil baja 50 por ciento y la de nafta de aviación cerca del 90 por ciento”. “Nuestras estaciones de servicio están operativas. No así las tiendas (comerciales)”.

El CEO de YPF remarcó que esta situación “nos pone en la necesidad de exportar productos, principalmente petróleo a bajos precios con lo cual nuestros ingresos van a verse afectados negativamente”. Con fuertes bajas en el mercado internacional desde enero, el barril de petróleo

Brent ronda por estos días los 28 dólares, y el WTI los 24 dólares, con pronóstico reservado.

Acerca de la salud del personal refirió que “no tenemos infectados hasta ahora, alguna gente en confinamiento simplemente por haber tenido algún contacto estrecho, sigue plenamente vigente el Comité de Coronavirus que realiza un seguimiento constante de la situación, se toman todas las medidas de seguridad posibles, por caso la temperatura al personal de guardia, se implementó el uso de máscaras en las estaciones de servicio, y todos

los que pueden trabajar en forma remota desde sus casas lo están haciendo”.

González señaló que “la compañía está bien financieramente, tenemos la caja para asegurar nuestras operaciones, pero se vienen tiempos difícilísimos y hay que cuidar los costos y minimizar los gastos para proteger a compañía”.

“Descuento el compromiso de todos, seamos responsables ya que es absolutamente imperativo respetar la cuarentena”. “Vamos a salir de esta juntos, como siempre”, alentó González.

IEASA licitó compras de GNL

La estatal IEASA (ex Enarsa) licitó la compra de Gas Natural Licuado (GNL) para la provisión doméstica y logró adquirir 11 cargamentos para el año en curso a un precio promedio de 3 dólares por millón de BTU, el más bajo en la historia de esta compañía.

La licitación estaba prevista para ser llevada a cabo en los primeros días del mes de marzo y las nuevas autoridades decidieron postergarla en razón de la desaceleración de la economía de la República Popular China y la consecuente baja internacional del precio del petróleo, refirió IEASA a través de un comunicado.

“La desaceleración de la economía china obligó al gigante asiático a rechazar cargamentos de GNL lo que produjo en el mercado una sobreoferta del producto”. “Consecuentemente el resultado de la postergación de la licitación por 10 días condujo a obtener el precio más bajo de la historia” (de IEASA), se destacó.

En el año 2019 se compraron 16 cargamentos de GNL en tres tandas y los precios fueron desde un máximo de 6,33 dólares a un mínimo de 4,25 dólares por millón de BTU, arrojando un precio promedio de 5,13 dólares.



Aunque en niveles inferiores al año 2009 y con niveles de producción similares a los del año 1991

Aumentó la producción de petróleo en 2019, fue un 3,9% superior a la registrada el año anterior

El Instituto Argentino del Petróleo "General Mosconi" que preside Jorge Lapeña, publicó el Informe Anual de Hidrocarburos correspondiente al año 2019. El mismo destaca que la producción total de petróleo en 2019 fue 29.516 Mm3, es decir un 3,9% mayor a la registrada el año anterior. Sin embargo, la producción se encuentra aún en niveles muy bajos siendo 15,7% inferior a la del año 2009 y con niveles de producción similares a los del año 1991.

La producción creció por segundo año consecutivo en 2019 luego de una declinación tendencial a lo largo de la última década. Dicha declinación productiva ha sido de larga duración: la misma se inicia en 1998, año en que la producción nacional petrolera alcanzó su máximo histórico con 49.148 Mm3 anuales. A su vez, la producción de 2019 es el 60% del

total producido en aquel año.

Gas Natural

En el caso del gas natural, la producción aumentó en 2019 respecto al año anterior 5%. La producción del año 2019 es 1,9% superior a la de 2009. En la última década la producción aumentó a una tasa del 0,2% promedio anual. En los últimos 10 años se observa una serie productiva con forma de "V", de la tendencia decreciente hasta el año 2013 y de inicio del crecimiento en el año 2014 que continúa hasta la actualidad.

No convencionales

La producción de hidrocarburos no convencionales ha aumentado en 2019 un 49,9% en petróleo, y 26,3% en gas natural en relación al año 2018. Estas

tasas lucen sustancialmente inferiores a las registradas en años anteriores, en particular en la producción no convencional de gas natural.

La producción convencional de petróleo y gas natural, que

"...la producción nacional de hidrocarburos se enmarca en un contexto de baja inversión en exploración de riesgo en las áreas convencionales, lo que se manifiesta claramente en una disminución de las reservas comprobadas, probables y posibles..."

representan el 81% y 57% del total producido de cada producto, declina con tasas del 3,8% y 5,2% anual en promedio respectivamente entre los años 2009 y 2019. La producción de petróleo convencional en 2019 es 32% inferior a la de 2009, mientras que la de gas es 41% menor a la de aquel año y ambas declinan con tendencias de larga data con características estructurales.

Según la opinión de los expertos del Instituto, la baja experimentada en la producción nacional de hidrocarburos se enmarca en un contexto de baja inversión en exploración de riesgo en las áreas convencionales, lo que se manifiesta claramente en una disminución de las reservas comprobadas, probables y posibles de petróleo y gas natural según los datos oficiales de la Secretaría de Energía. Las reservas comprobadas de petróleo en 2018 fueron 5,2% inferiores a las del año 2008, mientras que las de gas natural fueron 6,8% más bajas que las de aquel año.

La importación de gas na-

tural de Bolivia se redujo 16% entre 2018 y 2019, y es 313% superior a la del año 2009. En los últimos diez años la importación de gas natural por gasoducto ha aumentado un 15,3% promedio anual pasando de importar 1.232 MMm3 en 2009 a 5.096 MMm3 en 2019.

La importación de Gas natural Licuado (GNL) se redujo 51,6% entre el año 2018 y 2019, mientras que en el último año presenta niveles similares al año 2010 con un aumento absoluto desde entonces del 4,7%. Por otra parte, es importante destacar que en el año 2019 se exportaron 1.079 MMm3 de gas natural por gasoductos y directo de productos. Sin embargo, la exportación aún no es relevante para realizar un análisis sobre 10 años.

En la suma del total del Gas entregado a usuarios en el año 2019 el 15,8% es importado (Gas natural y GNL) totalizando compras al exterior por 6.865 MMm3. El pico de importaciones de gas importado se dio en el año 2014, momento en que representó el 29% del gas entregado a usuarios.

Las ventas totales de gas natural tuvieron un aumento sostenido en la última década. Sin embargo, se encuentran virtualmente estancadas desde el año 2014. A su vez, durante el año 2019 las ventas totales de gas natural disminuyeron 3,8% respecto al año 2018.

Subsidios

Según datos de la Asociación Argentina de Presupuesto (ASAP) las transferencias corrientes nominales en pesos al sector energético aumentaron 23,1% en el acumulado a diciembre de 2019 respecto del año anterior. Esto implica que, medidos en dólares constantes del año 2017, disminuyeron 19,9% pasando de USD 7.131 millones en el año 2018 a USD 5.708 millones en 2019. Entre 2018 y 2019

los subsidios totales a la energía crecieron en términos nominales un 20,5% pero se redujeron medidos en dólares constantes un 21,6%.

En cuanto a la tendencia histórica de los subsidios energéticos en términos anuales, el pico de subsidios se dio en el año 2014 con un total de USD 20.048 millones. A su vez, en los últimos diez años los subsidios acumularon USD 110.346 millones, un monto que duplica el préstamo otorgado por el FMI o bien el total de las reservas del Banco Central.

Los programas relacionados a la producción de gas natural (Plan Gas no convencional y Ex Plan Gas) ha recibido transferencias por un total de USD 688 millones durante el año 2019, esto es un 38,9% menor a lo recibido en 2018 (USD 1.126 millones) y 77% inferior a lo recibido en 2016 (USD 3.037 millones) en dólares constantes. Estos programas tienen un peso del 12% sobre el total y recibieron, desde el año 2013, un total de USD 9.895 millones en moneda constantes.

Balanza comercial

Entre 2009 y 2019 el monto total en US\$ de exportaciones energéticas disminuyó 32,1%, lo cual implica una disminución promedio anual del 3,8% en el valor energético exportado de los últimos diez años. En contraste, las importaciones tuvieron una tendencia alcista, con un incremento absoluto del 69,3% en los últimos diez años y un aumento promedio anual del 5,4%.

En el año 2019 – de características fuertemente recesivas – las exportaciones aumentaron mientras que las importaciones tuvieron una importante disminución: +4,1% y -32,2% respectivamente en relación a 2018. Ello contribuyó a reducir significativamente el déficit comercial energético en 96,9% respecto al año anterior.

CONFEDERACIÓN DE ENTIDADES DEL COMERCIO DE HIDROCARBUROS Y AFINES DE LA REPUBLICA ARGENTINA

ENTIDADES ADHERIDAS

A.M.E.N.A.
Asociación Mendocina de Expendedores de Nafta y Afines de Mendoza.

C.A.P.E.G.A. Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Garages y Afines de Tucumán.

C.E.C. NEUQUÉN Y RÍO NEGRO.
Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro

C.E.C.A. SAN JUAN, Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan.

C.E.C.A. SAN LUIS Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de San Luis

C.E.C.A.C.H. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines del Chaco.

C.E.C.A.E.R. Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos.

C.E.C.L.A. LA PAMPA Cámara de Expendedores de Combustibles, Lubrificantes y Afines de La Pampa

C.E.C. JUJUY
Cámara Expendedores de Combustibles de Jujuy

C.E.GNC
Cámara de Expendedores de GNC

C.E.P.A.S.E.
Cámara de Expendedores de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero

C.E.S.A.N.E.: Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste

C.E.S.COR
Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes

C.E.S.E.C.A. Cámara de Estaciones de Servicio Expendedores de Combustibles y Afines de Salta.

E.A.E.N.I. Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior - Santa Fe

F.E.C.A.C. Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba -

F.E.C.R.A.: Federación de Expendedores de Combustibles de la República Argentina

Av.de Mayo 633 Piso 2 Oficina 12 (1084)
Capital Federal Buenos Aires - Argentina
Telefono: 4342 - 4804 - Fax 4342 - 9394
cecha@cecha.org.ar
www.cecha.org.ar



AEROTAN S.A.

Especialidad en diseño, Ingeniería,
Construcción y Montaje de Tanques bajo Normas API 650 y 620



Av. Mosconi Nro. 180 (Tres Arroyos - Pcia. Buenos Aires) Tel: (02983) 431477 / 78 / 79 aerotan@aerotan.com.ar

La OPEP y la Federación Rusa no logran un acuerdo de recorte de la oferta del crudo para enfrentar la crisis

Guerra de precios en el mercado petrolero

Emilio J. Cárdenas (*)

“Sobre llovido, mojado” dice un viejo refrán español. En un mundo que está casi en recesión, la fuerte caída de los niveles de precios internacionales del petróleo supone tener que lidiar con un problema adicional para todos quienes se esfuerzan por tratar de robustecer un nivel de actividad visiblemente cargado de fragilidades de todo tipo.

La OPEP y la Federación Rusa conversaron sobre el tema en Viena, como es habitual, pero no lograron acordar un recorte de la oferta de petróleo crudo para enfrentar así la caída de los precios derivada de la peligrosísima crisis sanitaria que conmueve al mundo entero: la del llamado “coronavirus”.

Moscú simplemente dijo que no. Así de claro. Desde el 1° de abril, entonces, ya no quedarán en pie los acuerdos en su momento alcanzados sobre la reducción de la oferta global. Y, previsiblemente, Arabia Saudita “abrirá la canilla”, inundando con su petróleo los mercados. Así, por lo menos, parecen sugerirlo los contratos de ventas de crudo “a término”.

La cooperación entre la OPEP y la Federación Rusa con la que se sostuvieron los precios internacionales del petróleo desde el año 2016 ha quedado abruptamente de lado. Este es todo un cambio que tendrá seguramente consecuencias de fuste. Los países árabes del Golfo previsiblemente seguirán la conducta que en más adopte Arabia Saudita.

Arabia Saudita está sugiriendo que aumentará su oferta a un orden de 10 millones de barriles diarios. Y hay quienes creen que el “techo” será aún más alto: de unos 12 millones de barriles diarios. Aramco, la enorme petrolera saudita, ya ofrece descuentos de precios sin precedentes. El fracaso de las conversaciones entre Abdulaziz bin Salman y el ruso Alexander Novak pronto tendrá efectos inocultables.

Parece obvio que la fuerte caída del consumo de petróleo provocada por el impacto económico de la crisis sanitaria supone



que el mercado está atrapado por una suerte de tenaza que le impide operar normalmente y enfrenta

un choque particularmente difícil, desde incluye un complejo estallido simultáneo, tanto del lado de la oferta, como del lado de la demanda.

Arabia Saudita está ofreciendo descuentos de un poco más de diez dólares frente al precio del llamado “Brent”. El crudo que vende Rusia, por su parte, cotiza ahora a unos dos dólares por debajo del precio del “Brent”. Las petroleras rusas tienen ya frente a sí un problema de dimensiones y consecuencias que son bien difíciles

de estimar con alguna precisión. Pese a esto las autoridades rusas han manifestado que pueden vivir con precios del orden de unos 25 a 30 dólares el barril. Veremos.

Por el momento los precios internacionales del petróleo crudo cayeron un impresionante 24,7%, si utilizamos al “Brent” como referencia. Y un 22% si la referencia es, en cambio, la del “West Texas intermediate”. Todo un repentino sacudón.

Una complicada era de precios internacionales bajos del pe-

tróleo crudo parece haber comenzado a aparecer. En la pulseada que ya ha comenzado habrá ciertamente ganadores y perdedores.

Para Vaca Muerta, un futuro probablemente inestable. Al menos en el corto plazo. Desde afuera, según queda visto, nos llegan más bien malas noticias, las que obviamente se suman a nuestros acostumbrados y constantes errores domésticos en materia de política energética.

(*) *Ex Embajador de la República Argentina ante las Naciones Unidas.*

**PONER LO MEJOR
ES EXPANDIR NUESTRA REFINERÍA
PARA SEGUIR CRECIENDO.**



En Campana estamos llevando adelante el mayor proyecto de refinación en Argentina de los últimos 30 años para producir más y mejores combustibles.



Montamat prevé un escenario poscrisis y propone el diálogo y la acción coordinada

Los desafíos del día después de mañana

Por Daniel Montamat

Gobierno y oposición se unieron para respaldar las medidas de emergencia promovidas por el presidente para enfrentar la pandemia del coronavirus. La cuarentena y los consejos preventivos para evitar una propagación del virus que haga colapsar el sistema sanitario han generado conductas cooperativas en la mayor parte de la sociedad a partir de los acuerdos básicos entre los distintos niveles de gobierno y entre las distintas fuerzas políticas.

Los días pasan y va a ser clave sostener el diálogo y la acción coordinada para seguir manteniendo la adhesión colectiva frente al enemigo invisible: el Covid-19.

La prioridad de la salud frente a un potador de enfermedad y muerte está fuera de dudas. Lo que empieza a preocupar en el mundo es la secuencia entre la articulación de las medidas sanitarias y el colapso económico que se está produciendo con secuelas de desempleo y posibles quiebras masivas.

También aquí, por el peso relativo de nuestra economía y por los problemas que arrastra, vamos a ser dependientes de decisiones que se tomen en Estados Unidos, China y la Unión Europea. En lo regional, la referencia seguirá siendo Brasil, también por su peso relativo. Ahora bien, si en el mundo empieza a planearse la compatibilización de políticas sanitarias y económicas, cuidado con reproducir en nuestro entorno, a contrapelo de la experiencia comparada, nuestras históricas disyuntivas: el desafío es salud "y" economía, no salud "o" economía.

La Argentina dicotómica no es un invento K; pero el maniqueísmo amigo/enemigo como forma de construcción política exacerba este rasgo idiosincrático que surca toda nuestra historia. Morenistas o saavedristas, unitarios o federales, conservadores o liberales, conservadores o radicales, peronistas o antiperonistas, patria socialista o patria peronis-

ta. Las "o" disyuntivas también dominan la historia de nuestra organización económica.

En el siglo XIX fue "librecambio o proteccionismo"; en el XX "agro o industria", y en el presente siglo la inercia nos ha retrotraído a la disyuntiva entre aislacionismo o integración, casi un arcaísmo en el mundo de las cadenas globales de valor. Además, agregamos nuevas disyuntivas como "desarrollo o medio ambiente" con sus derivaciones en la industria minera y en la industria petrolera. Por eso, por nuestra tradición binaria de ir por los planteos disyuntivos, la articulación de consensos generada por la necesidad de combatir el virus ofrece a la política la oportunidad de seguir construyendo consensos básicos para el "día después de mañana" cuando habrá que reactivar la economía en lo inmediato y fijar el rumbo del desarrollo económico y social que nos debemos.

¿Por qué no empezar con una propuesta consensuada con las quitas y esperas que la nueva realidad impone para abordar la renegociación de la deuda y despejar la asfixia financiera? Esta es una condición necesaria para acordar presupuestos plurianuales con metas de superávit primario que anuncien a propios y extraños nuestra vocación soberana de ir a la búsqueda de superávit gemelos, con un cambio estructural del modelo productivo.

De la sustitución de importaciones a una estrategia de valor agregado exportable. Volveremos a tener estabilidad macro y a recuperar la moneda.

Si somos capaces de articular consensos básicos en lo estructural y recuperar la estabilidad macroeconómica, las respuestas microeconómicas vendrán por añadidura y serán consistentes.

Si prima la lógica de las "o" disyuntivas, la salida será la del "sálvese quien pueda". La puja distributiva va a agravar las tensiones regionales y sectoriales. Todos los días se sumarán propuestas nuevas de salvataje y subsidios con creciente impacto



en las cuentas públicas.

Estamos frente a un shock en la oferta agregada y en la demanda agregada de escala mundial. Para peor, con expectativas pesimistas que retroalimentan una sensación de depresión colectiva. La "guerra contra el enemigo invisible" mueve menos actividad que la guerra contra enemigos visibles.

Salvo algunos sectores asociados a la industria farmacéutica y de equipos médicos, todos los otros pierden. En la coyuntura se suman las medidas paliativas apuntando a los sectores más vul-

¿Por qué no empezar con una propuesta consensuada con las quitas y esperas que la nueva realidad impone para abordar la renegociación de la deuda y despejar la asfixia financiera?

nerables, por carecer de ingresos o depender de actividades propias. Habrá medidas de emergencia y medidas de transición, por eso es importante fijar las prioridades teniendo en cuenta objetivos que traduzcan consensos

básicos y las oportunidades que nos ofrece el reacomodamiento del orden mundial.

Con sensación de fin de mundo, ¿cuánto puede valer una propiedad, o cotizar un título mobiliario?

El mundo demandaba unos 100 millones de barriles día de petróleo antes de la pandemia, ¿cuántos puede consumir en la paz de los cementerios? La enfermedad, con mayores o menores impactos en la vida, en la salud y en la actividad económica va a pasar.

El nivel de actividad económica con trayectoria de "V" o de "U", se va a recuperar en el mundo. Los que le dieron el certificado de defunción a Vaca Muerta y a otros desarrollos productivos se van a equivocar. Pero no olvidemos que las inversiones productivas que pueden cambiar nuestro destino dependen mucho más de las reglas y señales de largo plazo que de regímenes de excepción sujetos a la discrecionalidad cortoplacista.

Para el inversor de largo plazo en industrias capital intensivas importan mucho más las decisiones sobre el régimen de retenciones a las exportaciones que afectan las señales de precios, que la vigencia de un precio sostén de coyuntura para paliar la caída de la actividad presente. Tampoco hay que olvidar que en la Argentina hubo "barril criollo" subsidiado por los consumidores porque muchos años hubo "barril criollo" subsidiado por los productores, incluso en el interregno posterior a la definición política de las PASO.

El "barril criollo" disociado de las referencias internacionales tiene vida corta y así hay que asumirlo. Hay otros mecanismos de estabilización de precios para lidiar con la volatilidad de las cotizaciones incluidos los fondos contracíclicos y los soberanos, que en materia de combustibles pueden incorporar como mecanismo amortiguador el componente impositivo. Lástima que siempre nos acordamos de esto en las malas, con vacas flacas,

cuando todos quieren sacar y nadie pone.

Un precio de referencia con un mecanismo compensador puede ser un sustituto imperfecto en la coyuntura, pero no olvidar que las referencias internacionales siguen dominando las decisiones de inversión. En el nuevo contexto, la curva de aprendizaje y la política pública deberán concentrarse más que antes en hacer nuestros costos competitivos. Si no hay renta para apropiar y distribuir (la renta es precio menos costos) los recursos no se explotan.

El desarrollo de nuestro potencial energético sigue siendo estratégico en una Argentina que privilegie el valor agregado exportable a los mercados mundiales a partir de una plataforma regional.

Hace sólo unas semanas atrás la Argentina profundizaba las grietas entre oficialismo y oposición, y el Frente de Todos dividía aguas entre la expresidenta, el actual presidente, y el resto. A las dudas sobre quién ejercía el poder real, se sumaban medidas reivindicativas del pasado K. Así deambulaba la política argentina, con una economía en estancamiento, con la deuda pendiente de negociación, y con viento de frente soplando de la región y del mundo.

La pandemia mundial agravó todos los indicadores de salud económica, por eso el riesgo país pasó de los 2000 a los 4000 puntos básicos, pero también cambió los ejes del debate y de la confrontación política.

Las "o" disyuntivas anidan en las raíces de nuestra decadencia y toca a la política transformarlas en "y" conjuntivas a partir de acuerdos básicos que están pendientes. Ayer nomás esto parecía una quimera. Hoy, este agente infeccioso que empezó a contagiarse a los chinos y se expandió por todo el planeta, además de ser portador de enfermedad y muerte, por su origen también nos recuerda que "crisis o peligro es oportunidad"



HOY SOMOS MÁS

Nuestra energía está llegando a más de dos millones de usuarios, desde Buenos Aires hasta Tierra del Fuego. Millones de usuarios que usan esa energía y la transforman en algo mejor.

f @ in camuzzigas.com.ar

camuzzi
MÁS QUE ENERGÍA

Federico Bernal busca que se declaren “servicios esenciales” los servicios de Rapipago y Pagofácil

La pandemia pone a prueba al ENARGAS

La pandemia impactó en los números de toda la economía y las distribuidoras de gas natural no fueron la excepción. Federico Bernal, interventor del ENARGAS inició gestiones tendientes a paliar la crisis del sector. Trabaja “codo a codo” con las distribuidoras.

El impacto en la caja significa desplomes del 60 hasta el 75% de los ingresos de las empresas. Este panorama fue planteado por los responsables de las distribuidoras de gas natural al nuevo interventor, Federico Bernal a través de teleconferencia.

Las empresas informaron la drástica caída de la recaudación: Camuzzi Gas Pampeana S.A., reportó una disminución del 60% mientras que Naturgy BAN S.A. registró una caída en sus ingresos que alcanza al 75%. Por su parte Camuzzi Gas del Sur S.A. informó un desplome del 63%; Metrogas S.A. 70%, Distribuidora de gas del Centro S.A. 69%; Distribuidora de Gas Cuyana S.A. 71%, Litoral Gas S.A. 66%; Gasnea S.A. 61% y Gasnor S.A. 71%.

Estas cifras surgen de datos enviados al propio Interventor por parte de ADIGAS, corresponden a los días transcurridos desde el inicio de la cuarentena hasta el jueves 2 de abril, en comparación con enero, febrero y primera quincena de marzo de 2020, es decir, el período correspondiente a este año previo a la cuarentena.

Ante la consulta de por qué son tan marcadas las caídas, la razón esgrimida es que la incidencia de los medios presenciales de cobro oscilan entre un 57% y un 84% (datos a 2019) sobre la recaudación total de todas las distribuidoras.

A efectos de paliar la brusca variación negativa de los ingresos, Bernal se comprometió a gestionar ante las autoridades competentes la declaración de “servicios esenciales” a la recaudación y cobranza en efectivo y de los servicios de Rapipago, Pa-

gofácil y similares que facilitarán el pago de los servicios.

Bernal sostuvo que “Tenemos prioridades y la principal es la seguridad pública y es ésta, justamente, la demanda de la hora. Para ello es necesario que el sistema sea confiable en toda la cadena, es decir tanto en transporte como en distribución”. Y agregó: “Nuestros objetivos son los establecidos en la Ley 24.076. Defenderemos los derechos de los usuarios y consumidores asegurando un servicio eficiente confiable y seguro. Las distribuidoras son parte esencial de ese servicio”.

Al respecto, Bernal se comunicó a los titulares de las distribuidoras que “los usuarios deben acceder a un servicio seguro confiable y por eso estamos trabajando codo a codo con las distribuidoras en la búsqueda de soluciones en el marco de esta emergencia”.

Usuarios y Consumidores

Bernal se reunió por teleconferencia con representantes de unas veinte asociaciones de consumidores. También participó del encuentro el Gerente General del ente, Osvaldo Pitrau.

Bernal escuchó las propuestas de los representantes de las asociaciones y miembros de las multisectoriales, y propuso un plan de trabajo en conjunto.

“Nuestro objetivo es reactivar el rol de la Comisión, que fue abandonada —cuando no vaporeada— durante los cuatro años de gestión Cambiemos” dijo y agregó “Vamos a revalorizarla en el contexto de la nueva gestión liderada por el Presidente Alberto Fernández”.

Bernal informó que la Comisión de Usuarios, que cumple un rol de consulta, ocupará un lugar relevante en la gestión y de este modo se revertirá la dirección que había tomado durante la administración macrista.

“La normas establecen los procedimientos para la preven-



“los usuarios deben acceder a un servicio seguro confiable y por eso estamos trabajando codo a codo con las distribuidoras en la búsqueda de soluciones en el marco de esta emergencia”

ción y solución de conflictos y, en este sentido, las Asociaciones de Usuarios y Consumidores, además de estar legitimadas por la ley, constituyen una herramienta indispensable en esta tarea”, señaló Bernal.

“La ley 24.076 reglamenta el servicio y otorga al ENARGAS

la responsabilidad de la defensa de los derechos de los usuarios y consumidores y vamos a cumplir con esa manda legal” subrayó Bernal.

“Las reuniones con las asociaciones de Defensa del Consumidor van a ser habituales, la Comisión de Usuarios será reactivada y tendrá plena actividad. Les he propuesto que nos presenten un listado de temas claves para a partir de allí definir una tarea de campo que los involucre”, agregó.

“Entendemos que debemos democratizar las instituciones. Para ello, se requiere el cumplimiento de la Constitución y las leyes, debidamente interpretadas. Esto también es poner a la Argentina de pie, como nos pidió el Presidente de la Nación”, concluyó.

Por su parte, las asociaciones le plantearon a Bernal la necesidad de avanzar con una revisión tarifaria integral y modificar el marco regulatorio que data de la década del '90.

Las asociaciones plantearon varios temas que fueron atentamente escuchados entre los que se destacan: el tratamiento del servicio público en calidad de derecho humano, la desdolarización de las tarifas y reforma del marco regulatorio; la extensión de las redes de distribución, el financiamiento de las redes internas y el abordaje de la tarifa social, entre otros temas relevantes. Todas coincidieron en plegarse al trabajo que desde el ente se realizará en el marco de la pandemia del COVID-19.

GNC

El ENARGAS precisó quiénes pueden renovar obleas de GNC durante la emergencia sanitaria

A través de la resolución 5/2020 el Ente Nacional Regulador del Gas (ENARGAS) comunicó que las operaciones de revisión de equipos y renovación de obleas habilitantes para

los vehículos propulsados con GNC, durante el Aislamiento Social Preventivo y Obligatorio, “se efectuarán únicamente en aquellos cuya oblea hubiera vencido en marzo de 2020 y cuyo titular del trámite sea un sujeto exceptuado en el marco de la emergencia sanitaria y cuente con el certificado para circular expedido por la autoridad correspondiente”.

Al respecto, el Interventor del ENARGAS, Federico Bernal, explicó que “hemos resuelto que, en el marco de esta emergencia sanitaria, las personas habilitadas para circular, que en la mayoría de los casos prestan servicios esenciales, puedan revisar los equipos de GNC de sus vehículos y renovar las obleas vencidas en marzo”.

Bernal recordó que “la renovación anual de la oblea requiere de una revisión técnica del equipo completo de GNC que certifique su correcto funcionamiento y esta es una condición esencial de seguridad para la circulación y para la carga del combustible en el vehículo”.

El personal habilitado que presta servicios en los Talleres de Montaje, Productores de Equipos Completos, Centros de Revisión Periódica de Cilindros, y sus Representantes Técnicos, deberá a su vez poseer el certificado para circular expedido por la autoridad correspondiente (conforme la Resolución 2020-48, y la Decisión Administrativa 2020-446, o la que en el futuro las reemplace o modifique).

Por otra parte, desde el Enargas se puntualizó que “los sujetos que presten el servicio de revisión y renovación de obleas deberán adoptar todos los recaudos que correspondan para la protección de la salud de los trabajadores que resulten necesarios para las tareas, así como de quienes concurren a sus instalaciones, conforme la normativa en el marco de la emergencia pública sanitaria, y según la oportuna reglamentación que emita este Organismo en orden a ello”.

CONSTRUIMOS CRECIMIENTO



Creemos en la excelencia.

Realizamos actividades integradas de ingeniería, construcción y servicios.

Nuestra capacidad operativa, experiencia y fuerte compromiso con un desarrollo eficiente y sustentable se reflejan a través de nuestros proyectos.

ENERGÍA | OIL&GAS |
SERVICIOS | INFRAESTRUCTURA

Tiene la mayoría de las plantas y concentra el 80 por ciento de la producción de ese combustible.

Santa Fe pugna por la producción nacional de biodiésel

La provincia de Santa Fe es la principal productora de biodiésel de la Argentina y se encuentra en medio de una contradicción manifiesta, porque desde Casa Rosada se anunció el interés en importar buses eléctricos de fabricación China. Los productores santafesinos suman esta queja a la que vienen manifestando desde hace más de un año referida a los incumplimientos en materia de "corte" verde en el diesel.

El gobierno de Alberto Fernández anunció la puesta en marcha de "una agenda de electromovilidad" donde serán reem-

plazados los motores diésel por eléctricos de fabricación China.

Es una mala noticia para la producción nacional de biodiésel y para Santa Fe en particular que concentra el 80 por ciento de la producción de biodiésel. El sector produce el B-100, combustible que no tiene derivados del petróleo (es de origen verde en su totalidad) y desde hace un año alimenta las unidades del transporte público de Rosario.

El gobierno provincial anterior y los productores biodiésel habían acordado con la Municipalidad de Rosario reemplazar

el diésel hidrocarburífero por el B-100 que logró la certificación de aptitud del Instituto Nacional de Tecnología Industrial y no hubo mayores dificultades para la sustitución lo que demuestran su viabilidad.

Los colectivos verdes de Rosario son mucho más que un buen argumento comunicacional del último gobierno del Frente Progresista, se trata de una punta de la lanza en la que está en juego quién se queda con el mercado de la energía para mover el transporte público de pasajeros.

El ministro de Desarrollo

Productivo, Matías Kulfas, había anunciado a principios de marzo que "próximamente darán a conocer los detalles de una agenda de electromovilidad" y expuso en qué consiste el proyecto: básicamente importar unidades de colectivos eléctricos fabricados en China, con el objetivo de promover la extracción de litio clave para la producción de baterías- en el noroeste argentino. "No emiten gases contaminantes, son menos ruidosos, tienen bajo costo de mantenimiento y una autonomía promedio de unos 200 kilómetros", dijo Kulfas.

Aunque se sabe que la importación no será posible en el corto plazo, el proyecto fue presentado como una forma de superar a los actuales colectivos alimentados con diesel y un módico corte de biodiésel. El plan está "a la espera de que la economía se tranquilice", es la definición oficial, y naturalmente sujeto a la evolución de la pandemia de coronavirus.

Una resolución del gobierno de Mauricio Macri, impactó seriamente en la producción de biodiésel en Santa Fe y aún sigue vigente: se trata de la autorización que contra la legislación- les permite a las petroleras no cumplir con el porcentaje de biodiésel que debe llevar el diésel, en todas sus variedades en el país.

Esa medida, más las trabas a las exportaciones de biodiésel argentino impuestas desde Europa y Estados Unidos paralizaron el sector en un 50 por ciento. Y la provincia más afectada es Santa Fe.

La Liga de Biocombustibles que integra a las provincias productoras de biodiésel y de bioetanol (el alcohol de caña de azúcar que llevan las naftas) no ha logrado que cambie la resolución

552/19 que pretende obligar al sector a no reclamar por una actualización en los precios de ambos productos que las petroleras no han pagado.

En ese contexto, el gobierno nacional ha hecho la vista gorda para que el diésel y las naftas no contengan las cantidades de biodiésel y bioetanol dispuestas por la Ley 26.093.

El secretario de industria de Santa Fe, Claudio Mossuz dijo recientemente que "los biocombustibles enfrentan hace tiempo un problema grande a nivel nacional, por la falta de definición en precio de referencia y como arrastre también del valor del dólar, la situación del petróleo a nivel mundial, entre otros temas".

"En el segundo semestre de 2019, prácticamente se paralizaron todas las plantas del país. Estamos en permanente contacto y se está trabajando para reactivarlas en Santa Fe. De hecho, junto a las otras provincias productoras, integramos la Liga Bioenergética, espacio en el que interactuamos funcionarios y empresarios del sector, en diálogo también con Nación", agregó.

En marzo pasado, el ministro de Desarrollo Productivo, Matías Kulfas, anunció el plan del gobierno nacional de llevar adelante "una agenda de electromovilidad", con el objetivo de renovar la flota del transporte público de pasajeros y comprar unidades que funcionen con energía eléctrica.

El anuncio fue en un panel del Banco de Desarrollo de América Latina (CAF), que se celebró en el Centro Cultural Kirchner. Allí el funcionario dijo que se trabaja en tres ejes: "La industrialización del litio, la incorporación de los fabricantes de autopartes y la renovación de la flota del transporte público".

Las dificultades del sector de las energías verdes frente a las petroleras son mayores desde mediados de 2019 cuando el gobierno nacional anterior dejó de hacer cumplir esas proporciones.

AXION presentó QUANTIUM, su combustible premium de alta tecnología

AXION Energy presentó QUANTIUM, el nombre de su combustible premium desarrollado íntegramente en la Argentina y que, se indicó, "garantiza la más alta calidad en combustibles del mercado".

Quantium, con un octanaje mayor a 98, limpia el 100 % del motor en solo dos tanques y rinde más kilómetros por litro, lo que garantiza un gran desempeño del motor y optimización de consumo.

"Durante dos años realizamos investigaciones aplicando las últimas tecnologías disponibles a nivel mundial, con múltiples ensayos de laboratorio en Inglaterra y Estados Unidos hasta alcanzar la fórmula con los mayores beneficios en limpieza y rendimiento", señaló Luis Fredes, gerente ejecutivo de Calidad de la compañía.

Producido en la refinería de Campana, 80 km al norte de la ciudad de Buenos Aires, Quantum tiene ultra bajo contenido de azufre y contiene un paquete de químicos no metálicos con rendimiento probado en control y remoción de depósitos.

"Para producir los mejores combustibles, llevamos adelante la mayor inversión del sector

refino de los últimos 30 años en la Argentina para tener la planta más moderna de Sudamérica", señaló Diego Mouriño, gerente ejecutivo de Refinación. "Esta es la primera refinería del país capaz de producir el 100% de su combustible con menos de 10 partes por millón de azufre, a la altura de las mayores exigencias medioambientales del mundo", agregó.

Para la elaboración de Quantum se mejoraron los combustibles base y se utilizaron nuevos químicos mejoradores de performance.

"Con el lanzamiento de Quantum, reforzamos el liderazgo de AXION energy en calidad, innovación y tecnología", aseguró Sandra Yachelini, vicepresidente Comercial de la compañía.

La limpieza es un factor clave en la performance de un motor, ya que el 80% de su eficiencia depende de que sus partes estén limpias. En Quantum se da porque en cada inyección, el combustible es enviado al interior de la cámara de combustión donde elimina los depósitos existentes y previene la formación de depósitos sobre válvulas de admisión, inyectores y cámara de combustión, entre otras partes sensibles.

inca

EL COMPLEJO INDUSTRIAL QUE FABRICA, PROVEE Y EJECUTA GRANDES MONTAJES DE AISLACIÓN

Florida 274 2º piso. C.A.B.A
(011) 4326-0062

Ruta 7 Km 70 Lujan
(02323) 420422

www.incaaislaciones.com.ar

Andamios




Certificado de conformidad
INTI N° 67-31300

Este producto está certificado bajo las normas:
UNE-EN 12810-1
UNE-EN 12811-1

Aislaciones Térmicas





Somos fabricantes de Lana Mineral con certificación ISO 9001 2015

- Lana mineral
- Poliestireno
- Poliuretano
- Perlita expandida
- Foam glass
- Fire proofing
- Panelería modular
- Colchonetas desmontables
- Spray de lana mineral

La estatal brasileña continua con la venta de activos y recorte de inversiones

Petrobras enfrenta la crisis de precios... encontrando más petróleo

La estatal brasileña venía preparándose para peor crisis del petróleo desde su creación, con la venta de activos y recorte de inversiones planificadas.

Para hacer frente a la crisis desatada por la pandemia, anunció una serie de medidas de contingencia, que incluyen reducción de inversiones, disminución de producción, recorte de gastos y aplazamiento del pago de dividendos a los accionistas.

Petrobras puso en venta el año pasado activos que incluyen a BR Distribuidora y los derechos sobre dos concesiones de exploración y producción de hidrocarburos en aguas someras. Estima recaudar por la venta un total cercano a los US\$ 10.000 millones.

El desprendimiento de activos está enmarcado en el programa de desinversiones de Petrobras y "alineadas con la optimización de su cartera". Su presidente, Roberto Castello Branco dijo que, pese a la crisis, hasta ahora ninguno de los interesados en los activos de la petrolera brasileña ha retirado sus ofertas o anunciado que desistirá. Sin embargo aclaró "Vamos a seguir nuestro programa de desinversiones. Si el precio de las ofertas queda por debajo de nuestras expectativas, es claro que no avanzaremos".

A la venta de activos, le sumó duras medidas de ajuste como medida preventiva para enfrentar la que considera que será la peor crisis del sector del petróleo desde su fundación por el Perón brasileño —Getúlio Vargas— en 1953. El recorte de inversiones planificadas anunciado por Castello Branco para este año ascendería entre los US\$ 12.000 y US\$ 8.500 millones.

Éramos pocos...

En un mundo con sobreoferta de petróleo y precios en valores mínimos históricos, Petróleo Brasileiro S.A. —tal su denominación jurídica— anunció un enorme descubrimiento junto su socio internacional Exxon Mobil Corp en yacimientos offshore.

Las reservas probables informadas a la Agencia Nacional de Petróleo (ANP) se estiman en 7.800 millones de barriles. A priori, este volumen significa un poco menos que las reservas de Noruega,

Aunque no está determinado aún el "factor de recuperación", es decir el cálculo de cuánto del hidrocarburo encontrado podrá ser extraído a superficie, porque nunca se recupera el total del volumen existente. Para esto es necesario conocer el comportamiento del reservorio. Este factor de recuperación puede variar

desde un 15% a un 60% respecto al volumen total existente, dependiendo de las características de la roca reservorio y de los fluidos, presión y temperatura y métodos de extracción.

Nadie arriesgó el volumen que podría aportar al mercado, pero fuentes cercanas a Brasilia dijeron que estiman que en de producir a pleno podría aportar 300 ó 400 mil barriles diarios.

Castelo Branco, dijo que las

petroleras de todo el mundo están enfrentando una doble crisis debido a que los precios del crudo y sus derivados cayeron a los niveles más bajos de los últimos años. A esto debe agregarse el desplome de la demanda consecuencia de la paralización de actividades en todos los países por la pandemia de la Covid-19.

"Mi percepción es que estamos viviendo un tiempo sin precedentes, tal vez la peor crisis su-

frida por la industria del petróleo en los últimos 100 años", aseguró Castello Branco.

Medidas de contingencia

Los recortes también se darán en los gastos operativos donde hará una reducción "acelerada" frenando el funcionamiento de las plataformas que operan en aguas poco profundas, cuyos costos de extracción son muy eleva-

dos y la producción menor.

"Comenzamos a prepararnos para vivir con un precio de petróleo tan bajo como US\$ 25 por barril", declaró Castello Branco tras admitir que Petrobras realizaba sus proyecciones iniciales con el presupuesto de que el precio por barril estaría por encima de los US\$ 40 por barril en el 2020.

"A menos que ocurra algún evento inesperado, no prevemos una recuperación de los precios", señaló.

Los precios del crudo siguen cayendo (Brent y WTI están cerca de US\$ 20 el barril), por el desplome de la demanda de combustibles por las restricciones en los desplazamientos producidos por la Pandemia. Se estima que dicha caída alcanza los 10 millones de barriles diarios.

Aliado estratégico de Vaca Muerta y la energía del país

AESA es la contratista destacada a la hora de estructurar soluciones adaptadas a las necesidades de sus proyectos energéticos en Vaca Muerta. Con un amplio rango de productos y servicios que van desde Proyectos EPC, Ingeniería, Módulos de Procesos, Operación y Mantenimiento y Logística de Agua y Arena, hasta Monitoreo Inteligente con Drones, Servicios Ambientales y Perforación y Terminación de Pozos, AESA está contribuyendo a construir el desarrollo de la energía en la Argentina.

AESA

AESA (A-Evangelista S.A.)
 (+54) 11 5441-6000 | aesa.comercial@ypf.com | aesa.com.ar

El Centro fue denominado "Ing. Beatriz Ghirelli", por la pandemia será un centro de atención sanitaria

Edesur inauguró un nuevo centro de capacitación

Edesur inauguró un nuevo Centro de Capacitación y Entrenamiento Técnico en la localidad de Ezeiza, donde el personal, contratistas y estudiantes recibirán entrenamiento sobre operación de instalaciones eléctricas, equipamiento de trabajo y seguridad. Es el primero de este tipo en la provincia de Buenos Aires.

En el predio, trabajadores y estudiantes de colegios técnicos recibirán capacitación en tareas eléctricas de media y alta tensión, cuenta con aulas de estudio, campos de prueba y simuladores de realidad virtual para completar el aprendizaje. El Centro lleva el nombre de Beatriz Ghirelli, en honor a la primera mujer ingeniera egresada de la Universidad Nacional de La Plata. La inauguración estuvo encabezada por el Intendente Ezeiza, Alejandro Granados; el presidente de Edesur, Juan Carlos Blanco; y el country manager de ENEL Argentina, Nicola Melchioni.

Gracias a las inversiones realizadas, Edesur logró bajar en 5 años un 40% las interrupciones en toda el área de concesión. Si se tiene en cuenta que hay un alto porcentaje de cortes que se realizan para hacer obras y mantenimiento, el número es aún mayor: 50% menos de interrupciones.

Durante el evento, los ejecutivos de Edesur, mostraron las novedades de este primer centro de capacitación de la Provincia que pone el foco en la tecnología, la innovación y la seguridad. A su vez, estuvieron exhibidos los distintos desarrollos tecnológicos que aporta el Grupo Enel (el mayor operador de redes eléctricas del mundo), como un salón de realidad virtual para entrenar a los trabajadores.

El presidente de la Nación, Alberto Fernández, envió una carta felicitando la iniciativa y "el objetivo alcanzado", destacando la importancia de brindar capacitación de calidad para todos sus trabajadores.

"Se trata de un espacio destinado a contribuir en la formación de mejores profesionales que desarrollen tareas eléctricas. Pero también es un espacio abierto a la comunidad. Y, en línea con nuestro reconocimiento a las mu-

jes ingenieras, hemos decidido nombrar al centro en honor a una mujer que siempre bregó por una mejor formación profesional", explicó Juan Carlos Blanco, presidente de Edesur.

"La seguridad, la innovación y la tecnología son clave para que nuestros trabajadores. Tenemos un especial cuidado por estos tres aspectos, que hacen al espíritu de nuestra compañía. A las importantes inversiones realizadas en la red, que nos han permitido mejorar el servicio, sumamos también una fuerte mejora en el entrenamiento", señaló Nicola Melchioni, Country Manager de Enel Argentina.

Durante la inauguración se mostraron los nuevos "Smart Meters", medidores inteligentes que permiten al usuario tener un mayor control sobre sus consumos, pudiendo realizar decisiones más eficientes para un uso racional de la energía.

En otro espacio, Enel X Argentina mostró a los asistentes la iluminación led (hogareña y para



las ciudades inteligentes) y la Movilidad Eléctrica, con los distintos vehículos eléctricos, como monopatines, bicicletas y autos.

El Country Manager de Enel Argentina, Nicola Melchioni, consideró que las nuevas tarifas que surjan de la evaluación que encaró el Gobierno nacional de-

berían estar "en relación a los costos de producción, de distribución, y de las inversiones que se requieren para mantener la calidad del servicio y alentar el uso racional, lo cual implica también contemplar el costo del desarrollo tecnológico necesario para alcanzar esos objetivos".

Las acciones de Enel frente a la amenaza del Coronavirus

Enel Argentina ha puesto en marcha una serie de acciones y estrategias frente a la amenaza concreta del Covid-19. Siguiendo los lineamientos de la casa matriz, Enel, adoptó tempranamente medidas de prevención, contención y mitigación de daños frente a la pandemia. En este sentido, todos los trabajadores que realizan tareas de oficina están bajo el paraguas del Smart office, incluso antes de la declaración de cuarentena en varios países.

Enel activó una póliza de seguro para los más de 68.000 empleados del Grupo en todo el mundo, en caso de hospitalización por el virus.

La empresa se abocó a garantizar la generación y distribución de energía, gracias a la rápida implementación de protocolos de seguridad y salud entre sus trabajadores, extremando las medidas de limpieza y promoviendo grupos de trabajo aislados de los demás para contener posibles casos de contagio.

Antes de la cuarentena decretada por el Gobierno, todo el personal de oficina comenzó a trabajar desde su casa, gracias al sistema de "Smart office" que se promueve mucho antes de esta contingencia. Es por eso que, con el equi-

pamiento y software adecuados, más de la mitad de los empleados ya están trabajando sin inconvenientes desde sus casas.

Se construyeron en tiempo récord dos centros de operación de baja, media y alta tensión a modo de backup. Al ritmo del cierre de las oficinas comerciales, se potenciaron los canales digitales para realizar trámites y pagos y se elaboró un mapa con puntos de pago en toda el área de concesión para aquellos clientes que sólo abonaban en efectivo.

"Entendemos que prestar el servicio eléctrico es tan importante como contribuir con la comunidad", expresa Nicola Melchioni, Country Manager de Enel Argentina. Es así que el recientemente inaugurado Centro de Capacitación en Ezeiza fue reconvertido en hospital de campaña con la ayuda del Municipio. Ya hay instaladas 300 camas y se están colocando tubos de oxígeno para recibir pacientes. Además, la empresa presta asistencia a otros hospitales dentro del área de concesión y ha activado un protocolo especial para la atención de los clientes sensibles, como es el caso de los Electrodependientes.

Por su parte, el presidente de la empresa distribuidora de la zona sur de la CABA y partidos del Conurbano sur bonaerense, Juan Carlos Blanco, sostuvo que "es bienvenida la decisión del gobierno de revisar tarifas, estamos a disposición para analizar el tema con las autoridades y que estas definan quién y cómo se pagarán los costos del sistema eléctrico", en alusión al esquema tarifario a aplicar en un servicio que, además, presenta "un alto componente impositivo, del orden del 56 por ciento".

Por la Ley de Emergencia, el Poder Ejecutivo dispone de un plazo de 180 días (hasta fines de junio) para realizar la revisión de las tarifas de los servicios públicos y resolver el criterio que aplicará hacia adelante.

Melchioni hizo hincapié en que "en 2019 una inflación de 50 por ciento llevó a un fuerte aumento de los costos, que no fueron financiados por la tarifa, lo que llevó a la empresa a invertir 8 mil millones de pesos adicionales a la inversión comprometida en la RTI" (del orden de los 150 millones de dólares anuales) para obras que mejoraron la calidad del servicio.

"Se realizaron obras importantes en la red de media tensión como la instalación de 1.300 equipos de Telemandos (sobre un total de 3.000 proyectados para el mediano plazo) lo cual permitió captar y atender mas rápidamente situaciones de fallas en la red y reducir entre el 40 y el 50 por ciento los tiempos de corte del suministro", explicó el directivo.

Para el año en curso "están pendientes nuevas mejoras en la red de baja tensión, en subestaciones en áreas más rurales, la instalación de medidores digitales que permitirían un uso racional y económico de la electricidad a lo largo del día, pero habrá que ver que ocurrirá con las tarifas", refirió.

Por su parte, Blanco comentó que la compañía ya entregó al ENRE (ente regulador) para su consideración "un plan de trabajo elaborado por la compañía, apuntando a que todos tengan energía eléctrica de la mejor calidad".

PALEO HNOS

Más de 50 años transportando líquidos a granel

- Transporte internacional en todo el MERCOSUR.
- Seguimiento permanente a través de despachantes, exportadores, importadores y agentes de frontera.
- Representantes en Buenos Aires, Santiago de Chile, Porto Alegre, Asunción del Paraguay y todos los pasos de frontera del Uruguay.



Teniente Galeano 2366/76 Tel: (598 2) 512 1044 - Montevideo, Uruguay

Excepto alimentos y productos básicos la industria y el comercio mermaron sus actividades casi completamente

Febrero registró suba de 1,3% en el consumo eléctrico

Con temperaturas levemente superiores a las de febrero de 2019, la demanda de energía eléctrica registró el mes pasado un aumento interanual de 1,3%, totalizando 10.841,4 GWh, dato que servirá de referencia para analizar lo que ocurrirá con el consumo eléctrico en el mes en curso, cuando se observa un fuerte freno de la actividad económica como consecuencia de la crisis desatada por el Coronavirus COVID-19 en la forma de pandemia mundial.

Con excepción de sectores de la industria de alimentos, de plantas fabricantes de productos de limpieza e higiene, de laboratorios medicinales y equipamiento médico específicos, el resto de la industria, gran parte del comercio (excepto de alimentos y farmacias), y de las empresas de servicios (menos las de sanidad y de telecomunicaciones) han debido mermar sus actividades casi completamente.

Se espera para el mes de marzo una mayor demanda domiciliar como consecuencia del Aislamiento Social Preventivo y Obligatorio dispuesto por el gobierno para frenar la dinámica del desarrollo de las infecciones con este virus.

Los registros de demanda de Cammesa revelan por estos días una merma cercana a los 3.000 megavatios en las horas pico, en comparación con la semana previa a la cuarentena. La caída de la demanda eléctrica tendría así un piso de 20 por ciento.

El informe periódico elaborado por Fundelec describió que en febrero último el consumo de electricidad en Capital y el Conurbano bonaerense mostró una suba leve, tanto en el área a cargo de Edesur (1,1%) como en la de Edenor (1,7%), al igual que en el resto del país (1,2%).

El ascenso se produjo en los usuarios residenciales y comerciales, mientras que los industriales ya mostraron una caída relevante. No obstante, febrero representó el sexto mes consecutivo de alza en la demanda (desde septiembre de 2019), luego de una caída de ocho meses seguidos desde enero hasta agosto 2019.

De hecho, el jueves 6 de febrero, a las 15, Edenor alcanzó su récord histórico de consumo de potencia, de 5.215 MW.

En febrero de 2020, la demanda neta total del MEM fue de 10.841,4 GWh; mientras que en el mismo mes de 2019, había sido de 10.702,5 GWh. De lo cual resulta la suba interanual del 1,3%. Pero asimismo, existió un decrecimiento intermensual que llegó al -9,4%, respecto de enero de 2020, cuando había tenido una demanda de 11.964,2 GWh, uno de los consumos más altos de la historia.

Según los datos de CAMMESA colectados por Fundelec, se

puede discriminar que del consumo total de febrero el 44% (4.472,9 GWh) corresponde a la demanda residencial, mientras que el sector comercial representó 29% (3.174 GWh) y el industrial 27% (2.924,4 GWh). También, en comparación interanual, la demanda residencial ascendió 2,2%, la comercial subió 1,6%, mientras que la industrial bajó un -0,6%.

Así, la demanda eléctrica registra en los últimos doce meses (incluido febrero de 2020) 6 meses de baja (marzo de 2019, -9,6%; abril -8,6%; mayo -2,2%; junio -10,6%; julio -4,6%; agosto

-2,1%) y 6 meses de suba (septiembre de 2019, 4,5%; octubre 5%; noviembre 5%; diciembre 3,3%; enero de 2020, 2,3%; y febrero de 2020, 1,3%).

Consumo mensual a nivel regional

En cuanto al consumo por provincia, en febrero, 17 fueron las provincias y empresas que marcaron ascensos: Chubut (11%), Catamarca (10%), Misiones (8%), Formosa (7%), Chaco y Mendoza (5%), Corrientes, Jujuy y Río Negro (4%), EDELAP, La Rioja y San Juan (3%),

Santiago del Estero (2%), EDEA y EDEN (1%), entre otros.

En tanto, 9 empresas y/o provincias presentaron descensos: Neuquén (-6%), Salta (-4%), Santa Cruz, San Luis y Tucumán (-3%), Santa Fe, EDES y Entre Ríos (-2%), y Córdoba (-1%). La Pampa mantuvo un consumo similar al del mismo mes del 2019.

El Área Metropolitana de Buenos Aires registró en febrero una suba promedio de la demanda de 1,5%, mientras que en todo el interior de la provincia de Buenos Aires (incluyendo La Plata) la demanda ascendió 0,8%.

La temperatura media de

febrero fue de 24,5 °C, mientras que en el mismo mes del año anterior fue 24,1 °C, y la histórica del mes es de 23,6 °C.

Para atender el comportamiento de la demanda, la generación local registró un crecimiento en febrero de 2020 siendo de 11.196 GWh para este mes contra 10.971 GWh del mismo periodo del año anterior.

La participación de la importación a la hora de satisfacer la demanda sigue siendo baja. Se importaron 88 GWh en febrero de 2020, prácticamente de origen renovable y de excedentes hidráulicos.



SOLUCIONES PARA EL FUTURO

MÁS DE 30 AÑOS BRINDANDO SOLUCIONES INNOVADORAS EN GENERACIÓN DE ENERGÍA Y COMPRESIÓN DE GAS.

Estamos preparados para nuevos desafíos.



SECCO

www.secco.com.ar

¿Cuál será la estrategia para combatir los problemas de salud y recesión en los países en vías de desarrollo?

La energía y la expectativa del día “D”

Escribe Alberto Montebello

Nuevamente estamos en presencia de una situación dramática en que la realidad ha superado largamente la ficción: la pandemia del COVID-19, made in China, hay que decirlo. Y en medio de esta escena, o más bien en el capítulo previo (previously, como sintetizan las plataformas de entretenimiento al iniciar una nueva temporada) los grandes jugadores internacionales habían decidido apostar muy fuerte a desplazar la producción No Convencional del mercado petrolero global.

La suma del shock de oferta y el de demanda están destruyendo valor en el sector petrolero y en cuanto a la pandemia, si bien el aislamiento y los testeos parecen ser caminos correctos, a estas horas no hay una visión suficientemente dominante en cuanto a la mejor estrategia a aplicar para combatir en conjunto los problemas de salud y recesión en los países en vías de desarrollo.

Mientras en el caso de los países desarrollados los paquetes de asistencia pueden implicar una disyuntiva entre salud y economía, en nuestro país, una cuarentena extendida seguro que redu-

cirá la curva de infectados tanto como los accidentes de tránsito, pero también puede ser una solución extrema del estilo “muerto el perro se acabó la rabia”. Seguramente a fin del 2020 podamos establecer conclusiones con análisis de Benchmarking, y así podremos juzgar si los líderes que han seguido las estrictas recomendaciones de los infectólogos han actuado correctamente o no.

En este contexto la matriz energética argentina podría quedar comprometida en función de los incentivos que habían establecido los gobiernos nacionales en el último quinquenio. Concretamente, el estímulo a la producción No Convencional pasaría a otra (¿mejor?) vida a no ser que se decida un nuevo esquema de precios disociado del internacional.

Inflación y acople

Lo que definitivamente NO deberíamos es cometer errores del pasado. Si vamos a disociar los precios locales de los internacionales, que sea tanto en escenario de baja como de alza. Establecer un precio de referencia cercano a los 40 dólares y ma-

nejar las fluctuaciones con retenciones móviles parecería ser una estrategia correcta, tanto como acolchónar los precios finales de los combustibles con impuestos de suma fija variables. Pero en un

“la matriz energética argentina podría quedar comprometida en función de los incentivos que habían establecido los gobiernos nacionales en el último quinquenio. El estímulo a la producción No Convencional pasaría a mejor vida a no ser que se decida un nuevo esquema de precios disociado del internacional.”

escenario de costos de oportunidad más bajos, no deberíamos dejar de aprovechar la oportunidad

de tener un combustible algo más barato el día D, sobre todo en una economía que sufre de inflación crónica.

En este sentido aparece la controversia acerca de si las transferencias y el déficit fiscal, que el paquete de asistencia a la población compromete, generará mayor inflación. Claramente la experiencia de los últimos 3 años en la Argentina ha mostrado que la inflación no es solamente un fenómeno monetario. Y hoy día, en un contexto de preferencia por la liquidez, ciertamente la baja en los precios de la energía puede aportar para que la inflación no se desborde. Serán los nuevos acuerdos de paritarias otros componentes que contrapesen el posible incremento del precio de los alimentos para terminar el año con una inflación del orden del 25/30%. Otro interrogante para el próximo diciembre.

Por un lado, el mercado de combustibles líquidos parece encaminarse a una solución de compromiso con un barril criollo del orden de los 40 dólares, aunque a diferencia de otros tiempos debería quedar claro que este criollo se “banca” también los precios por arriba de los umbrales de principio de año. Por otra parte, los sectores del gas y la electricidad enfrentan algunas disyuntivas.

En el caso del gas si bien hay relativa confusión con el accionar de ENARSA, está claro que el costo de oportunidad dado tanto por el GNL como el gas de Bolivia marcarán un escalón inferior al de los precios en boca de pozo del año 2019. De hecho, la última subasta del MEGSA ha mostrado una baja importante, y en tal sentido si bien la inversión del Upstream se ha contraído en el último bimestre, debería esperarse un cambio de ánimo después de esta cuarentena, principalmente de la mano de una YPF de la que la sociedad espera una actitud más activa y coordinada.

En el caso eléctrico, los menores costos de los insumos ubican actualmente el costo medio de generación en torno a los 50

US\$/MWh y eso también debería contribuir a la reducción generalizada de costos. No obstante, tanto en gas como principalmente en electricidad, podrá darse una sustitución de consumo del sector industrial al residencial con impacto tarifario (al incrementarse los cargos por aumentos de categoría) que debería monitorearse. Asimismo, el quiebre de la cadena de pagos está generando un atraso de los pagos de las distribuidoras a CAMMESA en el caso eléctrico y a los productores del Upstream en el caso del gas. Ciertamente habrá un impacto fiscal negativo por este lado. Pero así como se re perfilaron el valor de algunos activos, los costos de la potencia acordados en la gestión de gobierno de MM resultan desmesurados.

Salud

La expectativa de una coordinación de acciones de los reguladores (en donde han debutado nuevas autoridades) con las empresas a las que controlan, es grande. Téngase en cuenta que muchas de estas empresas, como otros actores económicos verán afectados sus flujos de fondos en un escenario de prolongación de cuarentena. En el caso de los hogares, el problema no se circunscribe a los enflaquecidos bolsillos de muchos usuarios, sino que la falta de pago de estos servicios también podría impactar en la recaudación de impuestos. Impuestos que deberían financiar los gastos de asistencia social y sobre todo en programas de salud pública con foco en expandir la capacidad hospitalaria.

El mejor escenario es que Argentina y el mundo pueda salir del aislamiento social sin congestionar el sistema sanitario.

Si China, generadora de la pandemia, pudo superar la crisis sanitaria es esperable que el resto del mundo lo haga (con ayuda de China). También es posible que el resultado de esta experiencia de aislamiento sea flexibilizar los modos de trabajo en actividades productivas y de servicios, donde

PATIOS DE LERMA
HOTEL
SALTA - ARGENTINA

SERVICIOS: TV LCD, SPLIT PRIO-CALOR, CAJA DE SEGURIDAD ELECTRONICA
WI-FI EN HABITACIONES, SPA, TERRAZA CON HIDROMASAJE, RESTAURANTE Y CONFITERIA
TARIFAS CORPORATIVAS

AMEGHINO 655 - SALTA - ARGENTINA - TEL: (+54 0387) 4320500, FAX: (+54 0387) 4317771
INFO@PATIOSDELERMA.COM.AR - WWW.PATIOSDELERMA.COM.AR

UBICACIÓN, COMODIDAD Y TRAYECTORIA

IDEAL PARA DISFRUTAR BARILOCHE

EN PLENO CENTRO DE LA CIUDAD
CONTAMOS CON ESTACIONAMIENTO PRIVADO
Y EXCLUSIVO CAFÉ BAR.

Moreno 252 - Bariloche, Argentina - +54 294 4426146
www.hotelnahuelhuapi.com

se tienda a reducir la movilidad y la congestión. Pero también deberíamos ser cuidadosos a la hora de sacar rápidas conclusiones que puedan generar una confrontación entre la iniciativa privada y la participación pública; así como del rol de los distintos actores de la sociedad civil (sindicatos, cámaras empresariales, ONGs, etc.).

Recuperación

Viniendo importada desde China, donde el Yin y el Yan nos enseñan que crisis es sinónimo de oportunidad. Una de ellas podría ser la posibilidad de negociar la deuda en condiciones ventajosas para el país, en un escenario de iliquidez global. La posibilidad de recuperar una matriz energética balanceada, donde ciertos criterios marginalistas sean reemplazados por esquemas de costos medios, libres de subsidios tal vez sea otra. Evidentemente la discusión profesional acerca del futuro también debe darse en este sector que tantos recursos moviliza.

Adicionalmente, en este escenario en el que pareciera que el mundo hizo un catch up de la situación crítica de Argentina, esta pandemia debería generarnos conciencia del momento delicado que nos llama al pragmatismo, la solidaridad, el aprovechamiento de las potencialidades domésticas y la aplicación de políticas de gobierno coordinadas. Y especialmente, a procurar no aplicar recetas que se ciñan a modelos que no han dado resultado en el pasado, al menos en Argentina. La gran expectativa es que el día D no sea un día de desilusión...



Precupa en España el futuro de la energía fotovoltaica

¿Sobrevivirán las renovables al Covid-19?

Asumido el parón de la economía que afecta a diferentes sectores productivos, las empresas empiezan a anticipar escenarios futuros a la salida de esta crisis. Desde el sector fotovoltaico, por ejemplo, se atisba un período postcoronavirus optimista para la industria solar, como “uno de los sectores que más rápido va a tomar el ritmo y que será un valor refugio para los inversores”, según el criterio de Jordi Vega, director de Construcción de GRS, que añade “va a ser uno de los mercados que más fuerte va a repuntar”.

Las certidumbres que maneja la asociación fotovoltaica de España (Unef) y sobre las que proyecta sus previsiones son el fuerte impacto de esta pandemia en la economía, la oportunidad de la energía fotovoltaica como palanca para salir de la crisis, la necesidad de medidas específicas del Gobierno para apoyar la recuperación del sector, y que el autoconsumo saldrá más dañado y peor parado que las plantas en suelo o la fabricación de componentes.

Partiendo de estas premisas y afrontando el punto de inflexión que se deriva de la emergencia global, el segmento fotovoltaico y, por extensión, el sector de las energías renovables en su conjunto, perciben una salida a la crisis más tranquila que la de otras industrias más afectadas por el impacto de la pandemia, como por ejemplo el sector turístico.

Refugio

Pese a la irrupción del Covid-19, el de la energía, al igual que ocurre con la industria tecnológica, es un sector que siempre se ve obligado a salir adelante. Y puesto que la crisis sanitaria vino precedida por una crisis del petróleo, la inversión en energías renovables se posiciona como una opción mucho más atractiva. En caso de crisis, la electricidad sigue siendo un servicio demandado y se trata de un valor refugio que sigue en tendencia alcista de largo plazo.

Joaquín Robles, analista de

XTB, “podemos entender las renovables como valor refugio para los próximos años en el sentido de que los principales países del mundo han adquirido un compromiso en materia energética que exigirá unas inversiones para su cumplimiento“. En España, el objetivo es pasar del 25% de la generación renovables, al 75% en el año 2030.

En este periodo de volatilidad e incertidumbre, se espera que se comporten mejor ciertos valores energéticos vinculados a las empresas que tienen un componente renovable, por el respaldo regulatorio. “La energía tiene ese componente defensivo” y dentro del

sector “las renovables adquieren una posición muy dominante” pese al descenso de la demanda energética por la paralización de la economía decretada, porque el consumo de energía se reduce de manera notable, pero no se deja de consumir, porque aumenta la demanda doméstica.

Robles recuerda que, en los proyectos fotovoltaicos “hay un retorno positivo a largo plazo”, porque la inversión inicial es muy alta. En este sentido, coincide también sobre el paro de las instalaciones pequeñas de autoconsumo, “las pymes van a sufrir más, obviamente”, mientras que las grandes plantas “no se verán

tan afectadas, en parte, por el compromiso político de alcanzar unos objetivos en producción eléctrica con renovables”.

Y en este sentido, las últimas noticias que llegan desde Bruselas respaldan a las renovables como un valor estable y seguro. De hecho, la Comisión Europea (CE) terminaba la semana pasada anunciando que seguirá trabajando para elevar los objetivos climáticos de la Unión Europea (UE) en el horizonte de 2030 pese a que haya sido aplazada a 2021 la cumbre del clima de Naciones Unidas (COP26) programada inicialmente en noviembre en la localidad británica de Glasgow.

Más de 60 años ofreciendo prendas ignífugas para protección contra arco eléctrico y fuego repentino.

& SEGURIDAD & CALIDAD

Empresa certificada bajo normas:

ISO 9001 – 2015 | ISO 14001 – 2015 | OHSAS 18001 – 2007

A. Marshall Moffat S.A. Of. Central Tel: (54 11) 4302-9333 Fax: (54 11) 4303-1287 Av. Reg. De Patricios 1959, CP 1266, Capital Federal, Buenos Aires.	Provincia de Neuquén Tel: (0299) 443-6139 Cel: (0299) 15-405-4479 J.J. Lastra 448, CP 8300, Pcia. de Neuquén, Neuquén.	Provincia de Chubut Tel: (0297) 448-3032 Cel: (0297) 15-472-4383 Augusto Cristanello 4165, B.Industrial, Comodoro Rivadavia, CP 9000, Pcia. de Chubut.
---	--	--



Consultas técnicas: 0800 222 1403
marshall@marshallmoffat.com | www.marshallmoffat.com

Cumpliendo con las siguientes Normas:

NFPA 70 E | NFPA 2112 | ASTM F1506 | ASTM D6413 | IRAM 3870 | IRAM 3904 | EN ISO 11612 | EN ISO 11611 | EN 61482



CASTELLI & ASOCIADOS
MARCAS Y PATENTES

- MARCAS y PATENTES
- DISEÑOS y MODELOS INDUSTRIALES
- PROPIEDAD INTELECTUAL

Buenos Aires: Paraguay 635, Piso 5° C - C1057AAG - C.A.B.A.
(011 - 5032 3704 / 4893-1002 / 15 3951-2620)
Córdoba: San Jerónimo 275, Piso 7° OF. "5" (0351 - 4219637 / 4282390)
www.castelliasociados.com.ar | castelliasociados@iplanmail.com.ar

El coronavirus y la grieta

Escribe Rosendo Fraga

La foto del presidente Alberto Fernández, con los gobernadores del oficialismo y la oposición planteó la posibilidad de estar superando la "grieta". Axel Kicillof de Buenos Aires y Omar Perotti de Santa Fe por el oficialismo, junto el Jefe de Gobierno porteño, Horacio Rodríguez Larreta y el Gobernador de Jujuy, Gerardo Morales, ambos de la oposición, dio una imagen de cohesión y unidad que pareció haber superado la "grieta" que domina la política argentina. La amenaza que implica para la sociedad la extensión del Coronavirus es sin

duda la circunstancia que generó está imagen, que mostró a oficialismo y oposición coincidiendo en un momento realmente crítico. Además, sirvió de respaldo y consenso para una medida como la cuarentena, que implica una limitación a la libertad, aunque sea transitoria.

Los precedentes en política no permiten proyectar leyes de comportamiento futuro. Es que si siempre sucediera lo mismo, bastaría mirar al pasado para saber qué va a tener lugar en el futuro y no es así. Otro momento histórico en el cual la Argentina cerró una grieta -que en varios aspectos era más profunda que la de hoy- fue

la Guerra de Malvinas. Todas las fuerzas políticas, sociales y económicas convergieron en apoyar la causa nacional. Incluso guerrilleros, que se habían enfrentado con las armas con los militares, se ofrecieron a combatir junto a sus enemigos frente a una amenaza común.

Pero esta actitud tan constructiva como singular, desapareció con el fin de la amenaza común que fue el fin de la guerra. Ello lleva a plantear que el logro de hoy debe ser asumido como un avance importante para superar la "grieta" pero que debe ir acompañado de acciones tendientes a transformar lo episódico en per-

manente, para evitar que el fin de la amenaza que implica la pandemia no sea el final del espíritu de conciliación política que hoy parece predominar.

Pero también es cierto que la irrupción del Coronavirus es un "imponderable" que altera las previsiones políticas, como sucedió con la ocupación de las Malvinas en 1982. El Presidente y Comandante en Jefe del Ejército, Leopoldo F. Galtieri, ocupa las islas semanas después de haber dicho "las urnas están bien guardadas".

El éxito político inicial llevó a que se especulara -como era la intención- que, una vez terminado el período de tres años del Presidente de facto, Galtieri sería electo por un acuerdo político, por un período de seis años,

1984-1990, asumiéndolo como período constitucional. El día que Galtieri llenaba la Plaza de Mayo en apoyo de la causa Malvinas no parecía tan imposible que fuera a gobernar hasta el final de esa década.

Sucedió lo contrario. Desde el 2 de abril, sólo gobernó durante dos meses y medio, siendo desplazado por las propias Fuerzas Armadas la noche del día de la derrota. También tuvieron lugar consecuencias políticas que no eran tan probables. Aún en junio de 1982, que Raúl Alfonsín sería electo Presidente de la Nación con un triunfo abrumador un año y medio más tarde, no parecía el escenario más probable para el mundo político del momento.

El Peronismo había sido invicto desde su surgimiento en 1945 en todas las elecciones presidenciales a las cuales había podido presentarse. Aunque es historia contrafáctica, sin la Guerra de Malvinas es posible que el Peronismo hubiera vuelto a ganar la elección presidencial siguiente al fin del gobierno militar. Es que el triunfo de Alfonsín y la derrota del Peronismo en octubre de 1983, tuvieron mucho que ver con el "imponderable" que fue la irrupción de la Guerra de Malvinas y su resultado.

De cualquier manera, la experiencia de la unidad nacional en la Guerra de Malvinas también tuvo influencia en la que se generó después en torno a la democracia. Las diferencias no desaparecieron pero pasaron a plantearse entre adversarios y no entre enemigos. Algo de esto puede suceder ahora con la unidad nacional que se esboza frente a la Pandemia. Las diferencias políticas no desaparecerán, pero la política puede pasar a plantearse entre adversarios y no entre enemigos, como ha generado la llamada "grieta" que viene dominando la política argentina.

En lo inmediato, contener la tensión social es el desafío, más allá de las medidas concretas para enfrentar el Coronavirus. La Argentina tiene casi el 40% de los individuos trabajando en la informalidad, sea como asalariados o cuentapropistas. Al frenarse la economía, quedan sin ingresos, más allá de los planes sociales.

Los intendentes del Gran Buenos Aires han advertido que esta situación está a punto de salirse de control. El gobierno ha reaccionado otorgando 10.000 pesos por única vez a los beneficiarios de Asignación Universal por Hijo (AUH), las dos categorías inferiores de monotributistas y trabajadores informales.

La afirmación de Alberto Fernández -que también hacen la mayoría de los jefes de gobierno del mundo- de que hay que sacrificar la economía por la salud, se pone a prueba en los países con altos niveles de pobreza e informalidad.

*Director del Centro de Estudios Unión para la Nueva Mayoría

La energía es más importante que nunca

Hacé todos los trámites desde tu casa.
Revisá tus consumos, pagá tu factura, adherí al débito automático y realizá consultas.



edesur.com.ar



Edesur en tu Celular

Seguinos:



Edesur Argentina



@OficialEdesur

edesur.com.ar

